

くるめめで 働こう!

就活する人を応援します!!

vol.10
2017 完全保存版

特集! 久留米の魅力

- 住みたい&住んでよかった街、久留米に暮らす。
- 久留米で楽しい休日を♪

巻末特集! インターンシップに参加しよう!



株式会社
渡辺商会

株式会社
栄電舎

株式会社
ヒサミツセンター

日商保険
コンサルティング
株式会社

九州防水
株式会社



久留米の企業5社の
魅力を紹介!

久留米市地元企業
魅力発信情報誌

くる
はた
KURUME de
hatarakou!

久留米市地元企業魅力発信情報誌 くるめで働こう! 第10号 平成29年8月発行

農業用品開発・販売、Web制作

平城商事株式会社

〒830-0055 久留米市上津1丁目10-35
TEL: 0942-21-6388 FAX: 0942-22-0048
URL: <http://www.hirakishoji.co.jp>



代表取締役
平城 賢三さん



緑と生活をつなぐグリーンビジネスで グローバル展開

当社は1965(昭和40)年に、小型農業機械・資材の卸販売業として創業しました。その後、農業人口が減り、市場も縮小してきた2000(平成12)年にネット通販を始め、全国でも珍しい卸とネットショップ事業を両軸とする体制を採っています。

ネットショップでは、大手通販サイトと自社サイト合わせて、約26万点の商品を取り扱っています。商品力の高さ自社テレフォンオペレーターによるお問い合わせ対応の充実で、お客さまから信頼をいただき、リピーターとなっていただいています。

薬を一切使わず、虫が苦手な低音波を発信する虫除けリストバンド『ラダキャン』は、久留米市の支援を受けて出展した東京インターナショナル・ギフト・ショー2017にて“輸入品部門 準大賞”を受賞しました。テレビで紹介されたり、多くの引き合いをいただいています。このようなヒット商品を開拓するために、国内はもちろん海外(中国、韓国、台湾、スペインなど)へも足を伸ばしています。

自社商品では、ネーミングにこだわっています。1つ1つブランディングしており、草刈機の「草刈りーナ」など一目で商品の特徴が分かるユニークな名付けをしています。お客さまからも面白いと好評いただいています。

今後の目標は、グローバルな事業展開です。すでにWeb制作はミャンマーにある子会社で行っています。これからは海外の取り引きも増やしていく予定です。ただし、取扱商品は農業用品やアウトドア商品など、緑と生活をつなぐグリーンビジネスに徹底的にこだわり続けていきたいと思っています。



自社ネット
ショップ
「買援隊」

<http://www.kaientai.ne.jp/>



▲大ヒット!!
東京インターナショナル・
ギフト・ショー2017輸入品部門
準大賞受賞の虫除けリストバンド
「ラダキャン」



家庭用 急速充電式草刈機

急速充電
60分

作業ラクラク、
便利機能満載の
農業機械が
揃っています

軽量&小型
2.5kg

草刈りーナ
KKN-8000



▲ヤシガラ天然素材100%で
煙も少なく、すぐ火が着く
エコロン炭



◀とにかく軽い・
疲れにくい・動きやすい。
リピーター続出の
軽量長靴「足軽MAX」

交通 どこに行くにも便利

九州最大の都市である福岡市から南へ約40kmに位置する久留米。
九州内はもちろん、国内外への移動に便利です。



福岡空港から
東京 1時間55分!
直通高速バスで
福岡空港 約45分!



九州新幹線で最短
博多まで17分!
熊本まで20分!



西鉄電車で
福岡(天神)まで
30分!



九州、大分、長崎自動車道の
クロスポイントが近い!
週末には気軽に九州各地へ♪



遊ぶ 休日を満喫して手軽に気分転換!

B級グルメの聖地久留米の代表と言えば『焼きとり』。市内に焼きとり店が200軒以上あり、人気は豚バラ・ダラム・とり皮!!とんこつラーメン発祥の地と言われる『久留米ラーメン』は一度食べたらクセになる味わいです。うどん派ならモチモチと柔らかいふんわりネバリこしの麺が特徴の『筑後うどん』をぜひ。筑後スタイルはトッピングにごぼう天や丸天、さらに通はうどんと一緒に「かしわおにぎり」をプラス!!

市内にはこれら久留米のソウルフードを堪能できるお店がズラリ。他にも上質なお米や多彩な野菜、四季折々の果物(梨、いちご、ぶどう等)があふれ、独自の食文化を満喫することができます。食べることはもちろん、久留米市内では季節ごとに楽しめるスポットやイベントがたくさんあります。

1月 日本三大火祭りの1つ
おにぎり
鬼夜

2月 城島酒蔵びらき

3月 久留米つばきフェア

4月 毎年1万人以上が参加
久留米つつじマーチ

5月 バラフェア

6~7月 久留米の夏の風物詩
土曜夜市

8月 1万人のそらばん総踊りなど
迫力満点のサマーフェスティバル
水の祭典
久留米まつり
筑後川花火大会
1万8千発が打ち上げられる
西日本最大級の花火大会

9・10月 久留米焼きとり日本一フェスタ
焼きとりの町久留米の名物イベント

11月 柳坂ハゼ祭り

12月 くるめ光の祭典「ほとめぎファンタジー」

毎月 最終日曜日
くるめ日曜日

久留米のランドマーク 芸術・スポーツでアフター5も充実



ミュージカルや音楽を鑑賞して楽しいひとときを。



四季折々の花が彩る庭園、久留米市美術館、音楽ホールなどを備える芸術文化の拠点!



平成30年完成予定の総合スポーツ施設。最新機器を揃えたトレーニング室完備。

デートにもオススメ!

巻頭特集

久留米の魅力

住みたい&住んでよかった街、久留米に暮らす。

交通のアクセスが抜群、自慢のグルメ、豊かな自然の恵み、人が優しい、など住みやすい環境が整った『久留米』の魅力をご紹介します!
あなたも久留米暮らしをはじめませんか?

住む 快適ながらも成長を続ける街

株式会社野村総合研究所が全国100都市を対象に、今後の成長性を左右する「産業創発力」の現状と将来のポテンシャルを分析して作成した「成長可能性都市ランキング」(平成29年7月)。久留米市はポテンシャル部門で第5位、総合部門で第9位と発表され、今後伸びる企業が多くある都市ということでも期待されています。

市内にはショッピングを楽しめる場所や、万が一のときの医療体制も充実しており、日常生活を便利に過ごすことができます。一方で、近くには緑豊かな山並み、田園風景など豊かな自然も体感できます。また都市機能だけではなく人の優しさや親切さ、温かさにあふれています。

あなたも久留米で快適な暮らしを手に入れてみませんか?

成長可能性都市ランキング

総合部門	ポテンシャル部門
1位 東京都特別区部	1位 福岡県福岡市
2位 福岡県福岡市	2位 鹿児島県鹿児島市
3位 京都府京都市	3位 茨城県つくば市
...	4位 愛媛県松山市
9位 福岡県久留米市	5位 福岡県久留米市

出典:株式会社野村総合研究所「成長可能性都市ランキング」

実は 久留米ってこんなに住みやすい!

家賃が安い

東京平均 77,174円
久留米平均 43,802円

「平成25年 住宅・土地統計調査」

食がおいしい

とんこつラーメンや焼きとりといったB級グルメが充実の北部九州最大の農業産地だから、野菜も新鮮。

水がおいしい!

2014年モンドセレクションで久留米市の水道水が金賞受賞!

広い公園が多い

久留米市内には都市公園が386箇所も存在!

(平成28年10月時点)

医療機関が充実

人口10万人あたりの医師数は政令市および中核市の中で1位。

「平成26年 医師・歯科医師・薬剤師調査」

子育て世代にやさしい

中学生までの子どもの医療費助成や保育料軽減など充実。

etc.

くるめで働こう!

vol.10

2017 完全保存版



くるっば

Contents 目次

P01~04 特集! 久留米の魅力

住みたい&住んでよかった街、久留米に暮らす。
久留米で楽しい休日を♪

企業紹介/5社

P05~08 株式会社 栄電舎

世界に通用する
「人と物を創る」企業へ



P09~12 九州防水 株式会社

建物の永久保存の実現を目指して



P13~16 日商保険コンサルティング株式会社

地元企業を知り尽くした
保険のエキスパート



P17~20 株式会社 ヒサミツセンター

子どもたちに
安心・安全な遊びと学びを



P21~24 株式会社 渡辺商会

地域に密着し医療とエネルギーを
支え続ける



P25~26 インターンシップに参加しよう!

Backpage キラリ久留米 PICK UP

平城商事 株式会社

「くるめで働こう!」は久留米で働きたい人と地元企業を結びつける情報誌です。毎号魅力ある地元企業の仕事内容や、久留米の魅力をご紹介します! 企業紹介ページに掲載された企業のインタビュー動画をサイトに配信しています。ぜひご覧ください!



<http://www.kuruhata.com>

※サイト公開期間は2019年3月31日までです。

Pick up! 久留米のいいところ

企業が多く、就職しやすい。
住みやすいのでずっと久留米在住。
(株式会社ヒサミツセンター / 40代男性)



交通の便がよく、どこにでも
出かけやすい。生活をする上
で必要なものがすべて久留米
市内でまかなえる。
(日商保険コンサルティング
株式会社 / 20代女性)



食べ物が美味しい。都会過
ぎず田舎過ぎず程よく便利
で、心にゆとりが持てる。
(株式会社栄電舎 / 30代
女性)



ラーメンが美味しいところ。
家族みんなラーメン好き!!
(株式会社渡辺商会 /
30代男性)



ラーメンと焼きとりが美味
しい。佐賀や熊本、福岡市
にすぐ行けて便利。
(株式会社栄電舎 / 20代
男性)



お酒の種類が豊富で
雰囲気の良い飲食店が多い。
行ってみたいお店がたくさん!
(株式会社ヒサミツセンター /
20代女性)



人が温かいところと、焼き
とりが美味しいところ!
(株式会社渡辺商会 / 20代
男性)



久留米で働く社会人にインタビュー!



久留米で楽しい休日を♪

久留米市内で働いている人に休日の過ごし方をインタビュー!
休日を久留米で過ごす魅力を教えてもらいました。

老舗のうどん屋で
満足ランチ



株式会社日本生物製剤
総務グループ
緒方 瑠美さん

お気に入りのお店でゆっくりランチ♪

久留米には小さい頃から行っているホッとできるお店があり、
休日は夫と美味しいものを食べに行くことが多いです。
桜の季節には久留米百年公園や津福公園をよく利用しています。
市内のイベントではお酒や食べ物のイベントに参加することが
多く、今年も焼きとりフェスタが楽しみです ^^



お気に入りのパンで
ピクニック♪

家族でお出かけ



中央製袋株式会社
製造部製造課 副主任
ながむら かつのり
永村 克憲さん

久留米の魅力は美味しい食べ物がたくさんあるところです。
休日は子供たちと公園でバーベキューや魚釣りをします。
久留米市内で過ごす休日なら、プラネタリウムや展示などで 1
日楽しめる福岡県青少年科学館、晴れた日には久留米市鳥類セ
ンターがオススメです。
イベントでは花火大会をよく観に行きます。今一番興味がある
のは、久留米の食が一堂に会したグルメイベントです。

家族でミニキャンプ



公園で
バーベキュー!



プチ旅行も気軽に

ダイワインクス株式会社
制作部
宇佐美 麻央さん

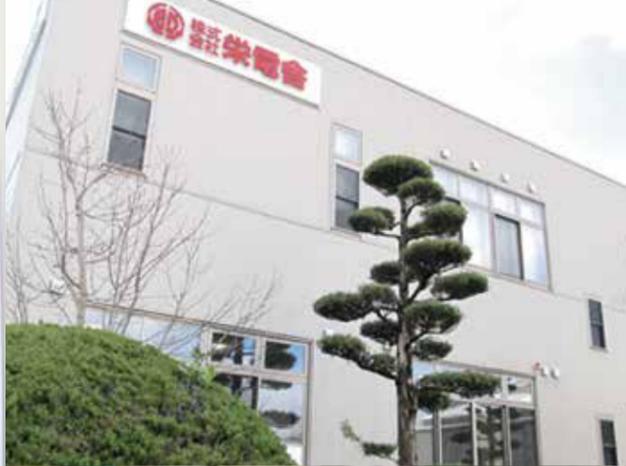
大分市出身で、就職をきっかけに久留米に移住して2年になります。
久留米の好きなのは、伝統を大切にしているところです。
年間を通してさまざまな行事がありますが、毎年8月15日に行わ
れている筑後川流し灯籠はとても神秘的です。
連休などは足を延ばして隣県に遊びに行きます。この夏は大分
県日田市に行ってきました。久留米から日田へは約1時間でアク
セスも良く、ご当地グルメを満喫したり風情ある町並みを散策
したりして、楽しい休日を過ごしました。

筑後川の幻想的な
流し灯籠





完全受注生産の制御盤



制御盤を収めるボックスを製造



設計は最初の工程なのでスピードが大切です。

技術部
こ うち ゆう すけ
小浦 裕介さん
(27歳・入社5年目)

世界に通用する 「人と物を創る」企業へ

当社は生産工場の自動制御システムのソフト設計やハードウェア製品の製作などを行っています。

お客さまからの依頼を受け要望をヒアリング、設計・製作を行い、試運転やメンテナンスまで電気機器に関するサービスをトータルで提供できる点が当社の強みです。

久留米市内の世界的タイヤメーカーを長年支えてきたという自負があります。海外での工場建設の際には、製造や検査、工事などにほぼ全ての社員を派遣しており、中には30カ国以上の現場を体験した社員もいます。おかげさまでお客さまからは「どうしても栄電舎でなければ」「日本から呼んででも来て欲しい」と厚い信頼を得ています。

現在は2020(平成32)年までに久留米でトップ企業になることを目標にしています。全社員にその

定義を伝え、部署ごとに3年ごとの育成計画を策定、実現に向けて日々邁進しています。

社員にはエンジニア魂を持って欲しいと考えています。IT技術の発達に伴い、お客さまからの要求事項は年々難しくなっています。加えて世界中どこでも能力を生かせる人材になって欲しいと願っています。

業種的に男性の職場のイメージが強いかもしれませんが、今後は、さらなる事業展開のために、設計部門で女性の活躍の場を増やしていきたいと考えています。

また手厚い研修を実施しているため、電気機器の知識がなくても問題はありません。やり遂げる力がある人材を求めています。



EIDENSHA

株式会社 栄電舎

代表取締役社長 松林 英雄さん

インタビュー
動画は
コチラ!



シンプルで誰でも分かるプログラムを

■ **仕事の内容を教えてください**
設計部門で制御盤の内部と、それを納めるボックスの設計、プログラミングソフトの設計をしています。

制御盤とは、機械を制御したり操作するために必要な電気機器が詰まったオーダーメイドの金属のボックスのことで、ゲーム機でいえばコントローラーのような役割を果たしているものです。

日頃は社内ではパソコンを使って設計をしています。お客さまのもとへ制御盤の動作チェックに伺ったり、設計の際に必要な情報を調べに行ったりと、外に出ることも少なくありません。海外の工場のケースでは、2カ月半ほどトルコへ出張した経験もあり、とても勉強になりました。

■ **心掛けていることは？**

お客さまの声を大切にしています。工場の機械を、プログラムや電気回路でこ



設計は主にパソコンのソフトで行います



電圧のチェックなど配電盤が正常かどうか確認します



目標とする先輩が近くにいる指導してくれます

要望通りに動かすのが私たちの仕事ですが、ヒアリング時に聞き漏れがあると試運転の時に不具合が生じます。お客さまと積極的にコミュニケーションを取ること、お客さまが思い描いた工程を明確に理解し、正確に実現できるよう、誠実な対応を心掛けています。

■ **今後の目標は？**

制御盤はお客さまごとに「完全受注生産」で作ります。そのため同じ仕事はなく、常に新しいことにチャレンジできるところが、難しくもあり面白くも感じています。

現場での経験を積み重ねていくなかで、技術者としての知識・技能を身に付けて、多くのお客さまに満足していただけるようになりたいと思っています。

同じ部署の目標とする先輩のように、コミュニケーション能力と設計の腕を磨いていきます。

社員に聞く!!

我が社の魅力 Best 3

1位 やりがいのある仕事
常に新しいことにチャレンジできる環境があり、世界中で社員が活躍しています!

2位 アットホームな雰囲気の職場
あらゆる年代の社員が共に働き、公私共にサポートしてくれます。

3位 新築の社員寮
綺麗な社員寮があります。1階がコンビニで住みやすい環境です。

観光を楽しんだ長崎旅行。毎年どこへ行くのか楽しみ♪

フレッシュで常のトロフィー

久留米の夏祭「水の祭典」で「フレッシュで賞」を獲得!

トルコに出張してスキルが上がりました。

こんな職場です!

技術本部 技術部
おおさか たける
大坂 武さん
(入社6年目)

西日本地区営業部
工事課
かたふち けん た
片渕 健太さん
(入社6年目)

製造部 製造課
きたじま こういち
北島 孝一さん
(入社2年目)

製造部 製造課
なかむら たつき
中村 樹さん
(入社1年目)

営業事務
むかい まり
向井 万里さん
(入社5年目)

前準備をしっかりと段取り良く仕事を進めています!

先を見越した作業を心掛けています!

新人なので機械の使い方ははじめ一つずつ学んでいます!

職場がなごみ笑顔を心掛けています!

子育て応援宣言

- 育児に関する規定等を配布することにより、制度の周知と利用促進を図ります。
- 従業員の相談に応じて勤務時間の短縮を実施するなど職場復帰後の柔軟な勤務体制をとります。

充実した教育制度!

入社後は各部を回り、仕事の流れを体験しながら学びます。その後、自衛隊生活研修や、内部研修で社員としての心構えを身に付け、OJTで実務に入ります。

1日の仕事の流れ

8:00 全社員でラジオ体操後、部内ミーティング。

8:30 前日のスケジュールに当日発生した業務を加え、優先順位を決めてから業務開始。

12:00 昼食。月に1~2回代表電話の当番。

14:30 集中力が切れたら書類整理などで気分転換。

17:00 翌日のスケジュールを立てて退社。

パソコンでプログラミングをします

雑談の中から業務上の改善点が見つかることも

山積みになりがちな書類は、定期的にファイリング

部長と2人3脚で社内の業務改善に取り組んでいます

どんなお仕事をしていますか?

安全品質統括部 品質管理課
にしもと なおみ
西本 奈緒美さん
(31歳・入社12年目)



社内システムの改善を日々考えています。

入社へのきっかけは?

地元企業への就職を考えていました。当社なら、久留米市内の専門学校で学んだパソコンの知識と、簿記の資格を生かせると思い、入社を希望しました。

仕事の内容を教えてください。

主に社内ネットワークのメンテナンスやトラブル時の対応、社内サーバーの管理を担当しています。またエクセルのトラブル対応など、社員に対して基礎的な指導にも取り組んでいます。

最近では、各部署の仕事を円滑にするためのシステム改善にも多く携わっています。要望のヒアリングからブ

心掛けていることは?

日常業務の中で各部署の悩みや要望など、現場の声を聞くことを大切にしています。例えば、社員との普段の雑談の中から仕事で不便に感じている点を発見し、違った視点から考えて改善を提

今後の目標は?

今後は、さらなる社内システムの効率化を目指して、新プログラミング言語の習得や最新技術の勉強を積極的に行っていきます。情報収集のために勉強会に参加するなど、日々知識を深めていきたいと思っています。

ログラミングまで一括して行っており、社員の困りごとを解決することに努めています。

以前、新システム導入時に、社内の理解を得ることに苦心しました。その際、新システムのメリットを何度も説明し、細かいことでも対応するなどサポートに徹した結果、無事に新システムへ移行することができました。

社内の課題を整理することで、他部署や会社全体の仕事の流れが見えるようになり、仕事の面白さを感じました。また物事を考えるときに視野も、仕事の幅も広がったと感じています。

そのため、常に気付きが大事だという意識を持って仕事をするようにしています。

案内します。

会社概要

会社 称号/株式会社 栄電舎
代 表 者/松林 英雄
設 立/1958(昭和33)年
資 本 金/4,050万円
所 在 地/久留米市津福本町南津留2348-8
主 業 務 内 容/生産工場システム設計、ソフトウェア開発、製作、設置工事・試運転、メンテナンス
社 員 員/183人(男性150人 女性33人)
TEL/0942-38-1211 FAX/0942-38-3988
HP/http://www.eidensha-group.com

採用情報

募集職種/技術設計、製造製作、電気工事士
業務内容/システム設計、ソフトウェア開発、ハードウェア製品、工事・試運転、メンテナンス
給 与/賃金規定による
勤 務 地/本社、東京支店、各営業所
勤務時間/8:00~17:00
募集方法/ハローワーク、HP
採用実績/2015年 新卒2名、2016年 新卒1名 中途6名、2017年 新卒1名 中途3名
採用実績校/久留米工業高等専門学校、有明工業高等専門学校、福岡工業大学、佐賀大学、佐賀工業高等学校、鳥栖工業高等学校、浮羽工業高等学校など



栄電舎の 制御盤製造の流れ

検査業務
設計図と相違がないか検査を行います。ここで不具合が発生した場合は前工程に戻ります。

盤製作(組立)業務
ボックスの中に部品や装置を入れて配線を行います。

製作業務
制御盤のボックスを本社敷地内の工場で作ります。

設計業務
技術部で制御盤の設計を行います。

現場工事業務
実際に稼働させる現場に制御盤を設置して配線工事を行います。

試運転・立上げ業務
工事後、設置した制御盤に電源を通电し、機械又は装置を稼働させて確認します。

完成・納品
納品後は定期メンテナンスなどのアフターフォロー。

制御盤とは、工場内の機械などを制御・操作するための機器が入ったボックスのことです。制御盤は、生産ラインの動きを無人で自動制御します。また作業員が扉のメーターやスイッチを使用する手で操作します。



ドローンを使用した外壁調査



老朽化した屋上の塗装作業



防水シートで雨漏りを改善。塗装も併せて新築同様に！



Before After



大きな物件に携われた
ということが誇りです。

管理・営業
ひらた こういち
平田 晃一さん
(29歳・入社5年目)

建物の永久保存の 実現を目指して

当社は1979(昭和54)年に防水工事に特化した企業として創業しました。防水工事はマンションや橋など、コンクリート建造物の①雨漏り防止、②コンクリートの劣化防止、③劣化による壁材の落下や破断防止を目的として行うもので、所有者の財産を守るための重要な工事です。今までに培った技術と手法で、何十種類もの防水工事を総合的に行っていきます。

当社ではコンクリート壁の診断調査に力を入れており、国土交通省の事業に協力し、筑波大学などと壁面の無人調査ロボットの開発を行ってまいります。現在、一部実用化し、4〜5年後の完全実用化に向けて精度を上げたいと考えています。また新規事業としてドローンによる写真・動画撮影を開始し、足場を組まずにマンション等の壁の診断を

行っています。ドローンの活用は若手社員のアイデアです。社員のチャレンジを積極的に後押ししています。

当社の社員には、建造物を守るプロになって欲しいと考えています。建造物が完成した直後の状態を「新品」とするのであれば、その状態を永久に維持するという意識を持つようにしていきます。それを実現するために常に研修を行うとともに、現場の熟練した技術者からの指導、資格取得の支援を通じて、技術と知識の定着を図っています。

現場の技術はベテラン世代から受け継ぎつつも、最新の技術は若い人のアイデアで取り込んでいきます。今後は、常にお客さまのニーズにお応えし、この分野でトップクラスを目指していきます。



九州防水 株式会社
代表取締役 尾関 正敏さん

インタビュー
動画は
コチラ!



防水のスペシャリストとして働いています

■仕事の内容を教えてください

個人住宅の雨漏り工事から、橋の補修工事や老朽化した建物の修繕工事などの公共工事まで、幅広い防水工事の営業と管理を担当しています。

公共工事の場合は、工法が指定されていますので、防水については、仕様に合った素材を専門の見地から提案します。民間工事では、より強度が増すよう塗装剤の塗りの回数をアドバイスするなど、工法からご提案し、お客さまの財産である建造物を長期間維持できるように努めています。

工事前には発注者と打ち合わせを行い、当社の体制で施工が可能か見極めたうえで、必要となる職人と材料の手配を行います。着工後は、現場に赴いて、安全管理と設計どおりに工事が進行しているかを確認・管理しています。また並行して見積書や報告書など各種書類作成を行っています。



脚立と専用の器具を使い、外壁の老朽具合を首でチェック



社名が入った軽トラックで会社の顔として工事現場へ



工事施工担当者とのチームワークも重要です

■心掛けていることは？

入社5年目ですが、分からない点があれば上司にすぐ教えを請い、疑問点を放置しないようにしています。そのために普段から社内コミュニケーションを取るよう心掛けています。また専門分野以外で分からないことがあれば、その都度、専門の職人に尋ねて理解できるようにしています。私は防水担当ですが、工事は電気、塗装、足場など、それぞれのスペシャリスト達と協力しなければ完成できません。社外でもコミュニケーションを大事にしています。

■今後の目標は？

今は周囲の人に支えられていますが、早く一人前になり、「平田に任せておけば安心だ」と言われるようになりたいです。そのために、今は二級建築施工管理技士の資格取得を目指して勉強しています。また現場を数多くこなす、経験値を増やしていきたいです。

社員に聞く!!

我が社の魅力 Best 3

1位 **グループ会社間の強い絆**
グループ内で一丸となって社内イベントを開催。楽しくコミュニケーション!

2位 **社長がパワフル!**
常に新しい事にチャレンジする魂の人!社員の挑戦を後押ししてくれます。

3位 **社屋がキレイ!**
本社は2015年に建て替わったばかり。キレイで快適な環境です。

福岡支店 総務部
おおやま みお
大山 未緒さん
(入社2年目)

技術部 施工課
こうづま りゅうじ
上妻 竜二さん
(入社4年目)

技術部 施工課
よしの ゆうだい
芳野 雄大さん
(入社6年目)

技術部 施工課 係長
えくち たかゆき
江口 昂行さん
(入社10年目)

総務部
そのだ まいこ
園田 麻衣子さん
(入社4年目)

こんな職場です!

日々勉強! 年に1回の社員旅行

会社で所持する田んぼで田植え・収穫!

仕事と釣りが大好きです。

安全を第一に考えています。

元気で明るくがモットーです。

毎日楽しく仕事しています!

子育て応援宣言

- 社内報の送付や定期的な情報交換を行い休業中の不安をやわらげるようなコミュニケーションを図ります。
- 職場復帰1カ月前に勤務時間、勤務内容、子供の預け先等きめ細かな相談を実施します。
- 授業参観、学校行事等のため時間単位の休暇を認めます。
- 出産、育児で一旦退職した社員を再雇用する制度を導入します。

充実した教育制度!

工事に携わる各メーカーの担当者が来社し、防水に関する勉強会を開催。また社内の責任者に同行し、現場を訪問しながら工程を学んでいきます。業界の知識がなくても着実にステップアップできる環境です。

1日の仕事の流れ

8:00 出社、朝礼。営業先へ直行する場合も。

8:30 メールを確認。見積書の作成、工事現場責任者と打ち合わせ。

12:00 お昼休憩。体を使うことあるのでしっかりと休憩を取ります。

13:00 各現場を訪問。現場で注意喚起の定例会などを行います。

17:00 帰社後、日報を作成。翌日の予定を確認して退社。



社内資料で事例を確認しながら見積もりを作成



取引先との電話は、親しみやすくフランクに



同じ部署の社員と情報を共有して、協力を要請



ドローンを使った壁面調査は今後本格導入予定

どんなお仕事をしていますか?

設計調査・営業 課長
そめたに まさのぶ
染谷 正信さん
(39歳・入社1年目)



県内で営業活動をしています。

■入社のごきっかけは?

以前は工具の外資系メーカーに勤めていました。転職にあたり、年齢面での不安もありましたが、社長のバイタリテイあふれる人柄に惹かれ、「最後のチャレンジだ」と思い、転職を決意しました。

■仕事の内容は?

福岡県内の営業を担当しています。公共工事の入札に自ら参加するほか、落札した業者に防水分野での協力を提案しています。また個人住宅の雨漏り調査の対応も行っています。

■心掛けていることは?

工事の進め方は1パターンではありません。現場の形状や使われている素材ごとに、いろいろな選択肢があります。現場経験を積んで経験値を高める必要性を感じています。そのため、仕事のなかでイメージがわかないことがあ

■今後の目標は?

当社では、新入社員研修以外にも、常に新しい情報の講習会が開催されています。また資格の取得や更新の支援があります。まずは一級建築施工管理技士を取得したいと考えています。

■やりがいを感じる点は?

老朽化した建物が、自分が提案した工事ですごくきれいになり生まれ変わっていく過程を間近で見られるところが、面白く、やりがいを感じます。完成したときの感動は他では味わえないですね。

■人では昇れないところも、多額の費用がかかる現場を組むことなく撮影できるところが利点です。簡単に何度でも撮影できるため、工事の進行具合も随時確認できます。今後、ドローンに赤外線カメラを搭載するなど、さらに利用価値を高められるようアイデアを出して実行していきたいです。

会社概要

会社 称号/九州防水 株式会社
代 表 者/尾関 正敏
設 立/1979(昭和54)年
資 本 金/3,000万円
所 在 地/福岡県久留米市合川町422番地の18
主 業 務 内 容/防水工事、塗装工事、橋梁補修工事、耐震工事
社 員/30人(男性24人 女性6人)
TEL/0942-44-3770 FAX/0942-44-7222
HP/http://www.kyubo.co.jp



採用情報

募集職種/現場管理
業務内容/建物を雨漏り・地震災害から守るための現地調査、見積もり、施工
初 任 給/210,000円～
勤 務 地/本社、福岡支社
勤 務 時 間/8:00～17:00
募 集 方 法/本社へお電話ください



地域社会への貢献を目指す 九防グループの紹介

九防グループは、九州防水を含め8つの会社で成り立っており、各社連携し地域社会の役に立てよう、「結之精神(ゆいのこころ)」をグループ会社共通の社訓として掲げています。



九州防水株式会社

- 防水工事
- 塗装工事
- 耐震工事
- 橋梁補修工事

株式会社結のこころ (農業生産法人)

- 米、麦、大豆、野菜の生産

りくだい株式会社

- 自動車運送事業
- 倉庫業
- 自動車整備板金
- 産業廃棄物収集運搬

株式会社プロテクノ

- ハウスクリーニング
- 太陽光パネルメンテナンス
- 事業所向け清掃
- 設備取り付け工事

株式会社ライタクト

- 防水工事 (外装改修、シーリング防水)
- 耐震工事
- 塗装工事
- 土木工事



久留米本店 法人営業部
みや はら えいすけ
宮原 英輔さん
(28歳・入社4年目)

各企業のトップと
話せることも仕事の
魅力です。

地元企業を知り尽くした 保険のエキスパート

当社は、1920(大正9)年に創業し、九州で長い歴史のある保険専門代理店として、地域に根ざしたサービスを展開しています。具体的には、「御社のリスク管理部門でありたい」をモットーに、中堅・中小企業や個人のお客さまに損害保険・生命保険の情報提供や事故対応をしています。

多数の保険会社との取り引きがあるため、お客さまのご要望に適した保険会社を選び、各保険会社の強みを引き出すことで、幅広いニーズに応えることができます。また各分野において専門性の高いスタッフがいますので、社内チームで協力しながらお客さまのリスクに合致した商品をご提案できます。例えば、建物の補償であればハザードマップを活用して水災が発生しやすい地域かどうかを調べたり、従業員が外で仕事をする

ような企業に対しては熱中症も補償の対象に含めるなど、お客さまへのヒアリングを通して必要な補償をお勧めしています。

当社の社員には、「お客さまを想い、寄り添う」という強い気持ちがなくしてはなりません。それに、その想いをサービスとしてお客さまに提供するための「知識」、料率交渉や事故対応における「経験値」を養わなければなりません。これらの実現に向けて、現在プロジェクトを進め、計画を立てて人材育成を行っています。働き方改革にも本気で取り組んでおり、1人あたりの生産性向上を推進しています。当社は、マーケット満足度が日本一高い会社を目指しており、新しい事に果敢にチャレンジできる人材を求めています。

御社のリスク管理部門でありたい
日商保険コンサルティング
日商保険コンサルティング株式会社
代表取締役社長 橋本 安太郎さん



インタビュー
動画は
コチラ!



お客さまと相思相愛の営業マンでいたい

■入社のおきかけは？

生まれも育ちも久留米。金融業を希望して就職活動をしていました。企業説明会に参加したときに、社員同士(現在の先輩方)が大変仲良くしており、「この人たちとこの会社で働きたい」と思い、入社を希望しました。

■仕事の内容を教えてください

お客さま企業を訪問し、保険の更新手続きや新規の契約の手続きを行っています。当社にはノルマはありません。「契約はいろいろな信頼をいただくように!」という方針のもと、日々お客さまと誠実に向き合い最善の保険を提案しています。

保険代理店は事故処理も行つたため、事故が起こった際には社内事故部に報告した上で、お客さまからの意向を聞き取り保険会社との折衝を行います。無事に保険金が支払われて、お客さまから感謝の言葉をいただいた

■心がけていることは？

保険業ではどんな新しい商品が出てくるため、常に勉強し続け知識を蓄えておくことが大切です。保険の営業に必要な損害保険・生命保険募集人資格以外にも、相続診断士や社会保険労務士など、社員はみんな自発的に勉強し取得しています。資格を取り知識を高めることが、お客さまの役に立つからです。受験料、テキスト代等はすべて会社持ちです。

■今後の目標は？

お客さまから一番に頼られる営業マンになることです。そのためには常にお客さまから心を離さず、相思相愛の仲でいろいろな相談に応えられるよう、勉強し続けます。



毎日明るく元気に営業に向かいます



各所への連絡はスピードを意識



資格試験前は朝6時に出勤して、勉強に集中

社員に聞く!!

我が社の魅力 Best 3

- 1位 社員の結束力**
勤続年数が長く、社員同士の仲がめちゃくちゃ良いです!
- 2位 社員旅行は海外へ**
ハワイや台湾、ラスベガスに行きました。毎年大盛り上がりです!
- 3位 定時上がりの社風**
残業はほとんどありません。定時に退社する意識が根付いているので働きやすい!

こんな職場です!

毎年、会長宅でバーベキュー会を開催。家族連れで参加可能で、終始賑やか!

台湾旅行でグルメを満喫!

笑顔でお客様をサポート!

わかりやすい提案を!

お客様のために一番に!

前向きに頑張っています。

ありがとうございます。いわれることがやりがいです。

法人営業部
システム管理主任
かわもと たけし
川本 剛さん
(入社12年目)

お客様サポート部
まぐち みか
菊地 美加さん
(入社13年目)

総務部
うちやま さな
内山 沙南さん
(入社2年目)

事故管理部
取締役
かしわばら ひでき
柏原 秀樹さん
(入社30年目)

法人営業部
うちやま はるか
内山 春花さん
(入社1年目)

1日の仕事の流れ

- 8:45**
チーム朝礼で各社員の当日の動きを把握。
朝すぐにメールチェック
- 10:00**
電話でお客さまからのお問い合わせに対応。書類の作成・処理。
顔が見えないお客さまにも笑顔を意識!
- 11:30**
13:30まで前半後半に分かれてお昼休憩。
- 14:00**
外出中の営業社員からの見積書作成依頼にすばやく対応。チームワークでお客さまの疑問にお答え。
たくさんある資料を参考に見積額を試算します
- 17:30**
業務終了。定時退社が原則。残業はほとんどありません。
すぐに相談できる先輩がそばにいますので安心です

どんなお仕事をしていますか?

久留米本店 法人営業部
にし お
西尾 まどかさん
(26歳・入社2年目)

法人営業のサポートをしています!

■入社後のきつかけは?

福岡市の卸販売会社で働いていましたが、女性が結婚・出産後も長く働き続けることが難しい環境でした。中途採用の面接で、社長から「育児後も働ける制度を作った。ぜひ働き続けて欲しい」と言われたことが、入社を決め手です。

■仕事の内容を教えてください

営業のサポート業務で、契約書などの書類作成や事務処理、お客さまからのお問い合わせの対応が主な仕事です。見積書作成では、営業からの依頼を踏まえて複数の保険会社の見積もりを行い、お客さまのニーズに合う保険を設計することを心掛けています。また業務に優先順位をつけ、正確さとスピードも大切にしています。保険は目に見えない商品ですので、保険料や補償内容に間違いや認識の違いがあつては信用を失うことになりません。試算依頼などの際には漏れがないように細心の注意を払っています。

■どんな社風ですか?

資格取得や仕事以外の夢の実現にも理解があり、自分のしたいことを我慢しなくていい社風だと思います。全社員が協力して長期の休暇が取れるように調整するなど、チームワークの良さを実感しています。

■今後の目標は?

転職してから保険のことを勉強し始めましたが、先輩社員一人一人が講師となつて実務を教えてくださいました。入社2年目でまだ知らないことばかりなので、各保険会社の特色を把握し、お客さまのニーズにあった商品を提案するのは難しく感じます。疑問に思うことはすぐに調べ、解消するように努めています。もっとと保険に関する勉強をして知識を蓄え、ゆくゆくは自分で保険の提案ができるようになりたいです。

安心してのぞける
ロケのモデルにも
なりたい!

会社概要

会社名/日商保険コンサルティング株式会社
代表者/橋本 安太郎
創業/1920(大正9)年
設立/1950(昭和25)年
資本金/3,000万円
所在地/福岡県久留米市通町6-17
主な事業内容/損害保険代理業、生命保険代理業、
トータル・リスク・マネジメントサービス、
生損保25社を取り扱う専門の
保険代理店

社員/33人(男性16人 女性17人)
TEL/0942-34-3311 FAX/0942-39-8561
HP/http://www.tin.co.jp



採用情報

募集職種/営業職、業務職
業務内容/営業職:法人営業および個人のお客様対応
業務職:営業アシスタント業務および個人契約管理
初任給/営業職 200,000円 業務職 173,000円 ※別途諸手当有り
勤務地/久留米本社、福岡支店
勤務時間/8:45~17:30
募集方法/マイナビ、スポナビ他
採用実績/2016年 新卒1名 第二新卒3名、2017年 新卒2名 第二新卒1名、
2018年 新卒1名内定
採用実績校/福岡大学、久留米大学、福岡教育大学、下関市立大学、
関西大学、熊本大学、立命館大学など

※第二新卒...大学を卒業して概ね3年以内の求職者

日商保険コンサルティングの 仕事って?

保険会社A
保険会社B
保険会社C
保険会社D
保険会社E

補償・保険料提示

情報共有・協力

取扱保険会社
20社以上!

日商保険
コンサルティング

最適な補償・保険料のご提案
面倒な手続きを分かり易くご説明

相談

情報提供・ご提案

サービス提供

できれば安く入りたい

万一の際はきちんと補償してほしい

手続きは簡単に済ませたい

現在加入している保険でいいのか疑問

お客様それぞれそれぞれの要望や不安を聞き出し、いくつもの保険からその方にぴったりの保険プランをご提案します。何か問題が発生した時のリスクをできるだけ回避するために、お客さまに寄り添うのが私たちの仕事です。

会社メモ



スタッフがペイントした本社作業場



幼稚園遊具施工事例



保育園リフォーム施工事例

子どもたちに安心・安全な遊びと学びを

1989(平成元)年に創業した当初は、便利屋のように人様の困り事を解決する事業を行っていました。現在の事業を始めたきっかけは、ある園長先生との出会いです。

保育園や幼稚園など、小さな子どもが長時間過ごす施設には、固い素材や角、コンクリートの床など危険な箇所がたくさんあります。当時は、専門の業者がおらず、園長先生や保育士が補修されていました。さらに遊具になると、メーカーは売りつ放しの状態でした。そこにヒントを得て、子ども関連施設専門のリフォームおよび遊具の点検・レンタル事業を開始しました。

当社では、子どもの急な病気や学校行事の際に休みやすい体制を採るなど、子育て中の社員が働きやすい環境づくりに努めています。社員は園を利用する人の気持ちが変わ

るので、アイデアをどんどん出してくれます。例えば子どものワクワク感や脳の発達に良い遊具のデザイン、遊具の網を漁具メーカーに特注して安全を重視した設計等、工夫をしてくれました。コストをかけてもこだわりたい遊具は、他社にはまねができないと自負しています。

2017(平成29)年の大型連休には、地元鉄道会社から声をかけていただき、子どもの日のイベントを共同で実施するなど、広く認知されてきています。

今後はより多くのお客さまにサービスを提供できるよう、まずは地元福岡県で支持されることを目標として事業を拡大し、この業界のトップを目指していきます。



株式会社ヒサミツセンター

株式会社 ヒサミツセンター

代表取締役 宮原 久人さん

インタビュー
動画は
コチラ!



「伝わりやすいデザイン」を心掛けています

■仕事の内容を教えてください
広告担当デザイナーとして、主にチラシやカタログ、営業時の提案書など、宣伝媒体の制作を行っています。

社内の営業担当にヒアリングをし、何をどのように見せたいのかを確認します。相談しながらデザインを提案し、お客さまにより見たいだけやすい媒体を目指して制作します。

最近では新人が配属されたため、デザイン業務だけでなく、仕事の割り振りや、過去に制作してきた資料を見せて技術を教えるなどの、新人教育をすることも増えてきました。

■心掛けていることは?

宣伝する商品・サービスの情報がなければ制作はできません。営業部や工事部へのヒアリングを徹底的に行います。自分の好みのデザインにこだわるのではなく、客観的な意見を柔軟に取り入れながら作業するように心掛けています。

また情報の正確さは重要です。例えば施工例でお客さまの写真を掲載するときは、必ず使用許可を取り、お客さまに迷惑がからないように細心の注意を払っています。

自社の宣伝媒体ということで自由度が高く楽しい一面もありますが、常に「自分は間違っているかもしれない」という観点を持つことにより、主観的なアイデアで考えが凝り固まらないよう努めています。

■今後の目標は?

多くの方に当社のことを知ってもらうための魅力的な宣伝媒体作りのために、表現力を磨きたいと思っています。

また得意なイラストやデザインで、他人のイメージしたものを具現化するエキスパートになりたいと考えています。その反面、コミュニケーションが苦手なので、克服できるよう仕事以外でも積極的に会話を楽しむことを意識しています。

広報部
ふじた み え
藤田 美栄さん
(22歳・入社3年目)

得意なデザイン力を活かして楽しく仕事をしています。



藤田さんがデザインする、自社情報誌「HiSmile」とカタログ



カタログを作成。デスク周りは
落ち着く環境へ改造!



知識と経験が豊富な先輩と意見を出し合います



美術校生時代の経験を活かして遊具の塗装を手伝う事も

社員に聞く!!

我が社の魅力 Best 3

- 1位** 子どもたちに喜ばれる
子どもたちに安心や喜びを提供するお仕事です。
- 2位** 向上心に溢れている
日々多くのアイデアを出し、すぐに行ける社風です。
- 3位** 和気あいあい
みんな仲良く楽しいアットホームな雰囲気です。

笑顔でお客様の話に応えたい!

園のイベントでわがし屋のボランティア

定期的に女子会でお互いを労ります!

営業部 藤吉 美佳さん (入社1年目)

園の先生の「困った!」を解決したいです。

感謝の心で頑張ろう!

座右の銘は「感恩報謝」です。

広報部 福永 凛さん (入社1年目)

営業部 黒川 あゆ子さん (入社1年目)

営業部 牧山 知佳さん (入社2年目)

こんな職場です!

子育て応援宣言

- 仕事と子育ての両立が出来るよう、勤務時間等について柔軟に対応します。
- 子どもの学校行事に参加する為の休暇を認めます。

充実した教育制度!

働きながら仕事を覚えていただくOJT方式を採用しています。各担当者が手本を見せながら丁寧に教えていきます。

1日の仕事の流れ

- 8:00** 8:00
出社。朝礼前に社内清掃。
- 9:00** 9:00
工事の現場管理を担当する園で打ち合わせと説明を行い、次の現場へ。
- 12:00** 12:00
昼食。事務所に早く帰れるように素早く済ませます。
- 16:30** 16:30
外回りから戻り、社内で見積もり作成。
- 17:00** 17:00
売上げ確認の後、日報とスケジュールを作成して退社。

見積もりは正確かつスピーディーに

ささくれを直すなど、できる修繕はその場で行います

子供たちの安全のために念入りに点検

修繕箇所を最後に確認して納品完了

■ 入社のかきつけは? 当社が今の業態になる前に2年ほど働いていました。その後大阪で働いていたのですが、2年前に社長と偶然出会い「またうちで働かないか」と誘っていただいたことが入社のかきつけです。

■ 仕事の内容を教えてください 保育園や幼稚園などの遊具のメンテナンス・園内の改善を中心に行っています。お客さまから依頼を受け、改善された箇所を確認、お悩みを聞き出して対策を打ち出し、見積書を作って提案します。工事の段取りが決まったら、必要な材料や職人の手配を行います。常に数件の工事を並行して管理しています。

■ 心掛けていることは? お得意先は小さい子どもたちがいる園が多いため、少しの怪我もないよう細心の注意を払っています。なるべ

■ 今後の目標は? さまざまな修理の仕方を追求し続けたいです。対応に悩んだときは、社内で意見を募ることがよくあります。今後も、社内での話し合いの場を大切にして最善の方法を導き出し、お客さまへの提案に繋げていきます。

どんなお仕事をしていますか?

人事部 江崎 秀信さん (46歳・入社2年目)

各園を回りメンテナンス作業をしています

■ 入社のかきつけは? 当社が今の業態になる前に2年ほど働いていました。その後大阪で働いていたのですが、2年前に社長と偶然出会い「またうちで働かないか」と誘っていただいたことが入社のかきつけです。

■ 仕事の内容を教えてください 保育園や幼稚園などの遊具のメンテナンス・園内の改善を中心に行っています。お客さまから依頼を受け、改善された箇所を確認、お悩みを聞き出して対策を打ち出し、見積書を作って提案します。工事の段取りが決まったら、必要な材料や職人の手配を行います。常に数件の工事を並行して管理しています。

■ 心掛けていることは? お得意先は小さい子どもたちがいる園が多いため、少しの怪我もないよう細心の注意を払っています。なるべ

■ 今後の目標は? さまざまな修理の仕方を追求し続けたいです。対応に悩んだときは、社内で意見を募ることがよくあります。今後も、社内での話し合いの場を大切にして最善の方法を導き出し、お客さまへの提案に繋げていきます。

現場では、遊具の塗装剥がれやボルトの緩みなどの軽い不具合であれば、自社のみで対応します。対応が難しい場合は業者に専門的な修繕を依頼しています。遊具の修繕は新品の状態まで戻すことを基本としています。修繕が終了して納品するときに、子どもたちが喜んで駆け寄ってくる、この仕事をしています。いい仕事だと思います。

安心安全を徹底しています。老朽化した遊具は新品への入れ替え対象になることが多いのですが、お客さまの思い入れが強い遊具は、なるべく補修して使用されるようおすすめしています。長く愛されている遊具の寿命は、少しでも伸ばしたいと思っています。

会社概要

会社 称 号 / 株式会社 ヒサミツセンター
代 表 者 / 宮原 久人
設 立 / 1989 (平成元) 年
資 本 金 / 2,000万円
所 在 地 / 福岡県久留米市大石町34-1
主 業 務 内 容 / 安全安心な園内環境のご提案、レンタル遊具「ゆうぐる」サービス
社 員 / 15人 (男性6人 女性9人)
TEL / 0942-37-1345 FAX / 0942-34-0004
HP / http://www.hisamitsu.net



採用情報

募集職種 / ①建築現場管理者 ②イメージデザイン
業務内容 / ①改修事に伴う建設工事現場の管理業務、鉄骨・木造建築リフォーム・積算、業者及びお客さまと打ち合せ
②広告制作・リフォーム等の完成イメージ図作成
初 任 給 / ①250,000円～ ②150,000円～
勤 務 地 / 本社
勤 務 時 間 / 8:00～17:00
募 集 方 法 / ハローワークを通じて
採 用 実 績 / 2016年 中途6名、2017年 新卒1名 中途2名
採 用 実 績 校 / 福岡デザイン専門学校、大川工業高校など



ヒサミツセンターの遊具レンタルサービス「ゆうぐる」

子どもは遊具にすぐ飽きてしまう。でも木製遊具は高価で買い換えは難しい。そんな園のお悩みを解消する遊具レンタルサービス「ゆうぐる」。全国でもヒサミツセンターだけのサービスです。遊具の種類や期間はご要望に応じて決定します。運動会など園庭を広く使いたい時は、一旦お預かりするなどの対応も可能です。

4月 スタート!! 搬入

ペンギンさんマーチ 1台目

8月 4ヵ月後 交換

ワニさんのしっぽ 2台目

12月 8ヵ月後 交換

フクロウさんのおみせ 3台目

3月 1年後 更新



地域医療を支えている
実感があります。

テクノメディカル事業部
営業
ひの しゅうへい
日野 修平さん
(28歳・入社3年目)

地域に密着し医療と エネルギーを支え続ける

当社は、1946(昭和21)年に酸素メーカーの販売代理店として創業しました。溶接・溶断用の酸素やアセチレンガス、関連機器を取り扱い、戦後復興期の鉄工・建設業などを支えました。その後は、戦後のエネルギー需要を見越して、いち早く家庭用プロパンガス事業に取り組みました。

通常、ガス事業者は工業用ガスに特化することが多いのですが、「医療のまち久留米」という地域の特性から、当社は地域医療を支える方向へと進みました。医療ガスを納める病院とのつながりから、テクノメ

ディカル事業部を立ち上げ、医療器具の滅菌業務を開始しました。小学校の健康診断で使われる医療器具も、専用のガスで滅菌しています。その他、医療機器の販売、病院の物

流を担うSPDシステム(※次ページで紹介)の提供、病院の新規開業支援等を行っています。さらには、新規開業される病院の要望で、調剤薬局事業も始め、現在では久留米市内に9店舗を展開しています。

当社の社是は「商売の道はお客様に聞け」というものです。言葉のとおり、お客様の要望に伝える形で新たな分野へグループを展開してきました。今後も、後継者難の病院への人材紹介など、地域医療のご要望に応え続けたいと考えています。

当社では、文系・理系にかかわらず、医療や化学に興味を持つ人を求めています。今後、エネルギー事業と医療を組み合わせて、新たな事業を生み出していくことを期待しています。



株式会社 渡辺商会
代表取締役社長 渡辺 精一さん

インタビュー
動画は
コチラ!



お客さまの満足いく医療機器を提案

■入社のかっかけは?

地域に貢献できる仕事に就きたいと考え、医療という社会貢献度の高い分野である点と、地元久留米を古くから支えてきた企業である点に着目し、この会社で働いてみたいと考え入社しました。

■仕事の内容を教えてください

主に医療機器の営業を行っています。医療機器といっても、MRIやX線などの大型機器から注射器などの消耗品までさまざまです。新商品のPRをしたり、今使用している機器の使い勝手についてヒアリングし、より良い商品への切り替えを提案します。

また当社の特徴的な商品として、「SPD」と呼ばれる病院内物流の管理システムがあります。これは、病院と薬や消耗品などを扱う多数の業者の間に当社が入り、一括してデータ上で物品の管理をするものです。これにより医療物品の在庫の適正化、使用期限の管理、発

■心掛けていることは?

注業務の軽減など、病院の経営効率化をサポートしています。私は営業担当として定期的に医療機関を訪問し、商品の入れ替えや使用状況の確認を行っています。

医療機器を扱う仕事ですので、人の生命に関わる仕事をしているという自覚を持って、ミスのないよう心掛けています。医療現場は専門用語が多く、同じ商品でも呼び名が多数あるので、継続的に学んでいく姿勢が必要だと思っています。

■今後の目標は?

会社への貢献度が高い社員に贈られる「社長賞」の獲得です。先輩の受賞を見て、「いつかは自分も」と思いました。そのために、お客さまと信頼関係を築き、知識や経験を積んでいくことで、困ったことがあれば一番にお声が掛かるような存在を目指しています。



正確な見積もり作成を心掛けています



社内で最新の医療用器具に関するお客さまの要望を情報交換



社内にあるカタログから商品の情報を収集

年に1度、同業者間で行われるソフトボール大会に出場!

懇親を深める毎年恒例の納涼会♪

会社の顔として電話口でも笑顔!

お客さまに喜んでいただけるサービスを!

お客さまの安全を第一に!

営業さんのサポートをしています!

明るい応対を大切にしています!

こんな職場です!

社員に聞く!!

我が社の魅力 Best3

1位 風通しの良い職場
先輩後輩を問わずに、互いに言いたいことを言い、助け合える社風です。

2位 専門スキルが身につく
生活に不可欠なガスや医療機器についての専門知識をゼロから習得できます。

3位 大きな裁量
やる気とがんばりがあれば、自分のやり方で仕事を任せられます。

株式会社 渡辺商会
テクノメディカル事業部 係長
たかはし まさこ
高橋 正子さん
(入社19年目)

株式会社 渡辺商会
テクノメディカル事業部 営業課
なかむら ゆうや
中村 祐文さん
(入社14年目)

株式会社 渡辺商会
テクノメディカル事業部
ごうはら りさこ
合原 理沙子さん
(入社4年目)

株式会社 渡辺商会
テクノメディカル事業部
ほり わかな
堀 稚菜さん
(入社1年目)

渡辺プロパンガス株式会社
営業課 課長
かわかみ しんいち
川上 真一さん
(入社18年目)

充実した教育制度!
入社後、先輩の指導のもと仕事を覚えながら、ガスや医療機器の知識を学びます。定期的にメーカー講師による講習会を開催。国家試験の講習費用や受験費用は会社負担で、スキルアップできる環境が整っています。

1日の仕事の流れ

8:30
出社。当日の予定を確認。納品準備、朝礼。

9:00
ガス充填工場にてガスボンベをトラックへ積み込み。配送出発。

12:00
会社に戻り昼休憩。

13:00
午後からの納品予定を確認。配送の合間に営業活動。

17:30
見積もり作成などの事務処理。翌日のスケジュールを確認して退社。

液体窒素をポンベに移し替えます

効率を意識して各所を回り、納品します

ムードメーカーの先輩に相談に乗ってもらうことも

見積もりを作成。受注書類をしっかりと確認

どんなお仕事をしていますか?

産業ガス部 配送・営業
ひぐち たつや
樋口 達也さん
(31歳・入社10年目)

ガスの配送と営業活動をしています!

入社の子っかけは?
少子高齢化により、ニーズが高まっている介護・医療関係の業種に関心がありました。当社は医療ガスをはじめとしたガス、医療機器を取り扱っており、今の世の中に必要とされる会社だと確信し、入社を決めました。

仕事の内容を教えてください
主に酸素などの医療ガス、溶接に使うアルゴンガスなどの産業ガスの配送と営業を行っています。高圧ガスは取り扱いに注意が必要なので、会社の支援で高圧ガス製造保安責任者の資格を取り、その知識を毎日活かしています。

心掛けていることは?
ガスボンベが転倒しないよう気を付けています。また特に医療ガスのバルブの開閉には注意を払っています。いざ、酸素が必要ときにバルブが開いていなかったら、患者さまの生命に影響します。いつも2、3回は開閉のチェックをしています。気にかかるときは、引き返して再度確認をしています。

今後の目標は?
漠然と仕事をやるのではなく、役職に就くことを目標に頑張りたいです。そのためにも1つでも多くの商品知識を身に付けることを意識しています。またお客さまが専門用語を使われても理解できるように、取引先に応じた専門の資格を取得したり、メーカーを招いて定期的に開かれる社内勉強会などにも積極的に参加し、学びを深めていきたいと思っています。

営業の際には、お客さまから溶接に使うワイヤなどの消耗品のほか、「こんなものある?」と知らない商品についてご相談いただくこともあります。さまざまな商社やメーカーから探し出して、ご提案しています。

また当社は土日や夜間の緊急配送体制を採っています。配送のスピードの速さが強みであり、お客さまからの信頼をいただいています。

会社概要

会社 称 号 / 株式会社 渡辺商会
代 表 者 / 渡辺 精一
設 立 / 1947(昭和22)年
資 本 金 / 1,000万円
所 在 地 / ■本社: 福岡県久留米市野中町1288番地
TEL/0942-33-2276 (代) FAX/0942-33-2270
■テクノメディカル事業部: 福岡県久留米市津福本町2348-21
TEL/0942-31-8822 FAX/0942-31-8825
主 な 事 業 内 容 / 医療用ガス・工業用ガス配送、
医療器具滅菌・在庫管理システム
社 員 / 74人(男性38人 女性36人)
HP / http://www.watanabe-group.jp

採用情報

募集職種 / ①営業②事務
業務内容 / ①顧客への提案営業、新規顧客の開拓、ガス配管工事
②受付業務、電話対応、伝票処理、パソコン入力
初 任 給 / ①160,000円~ ②132,000円~
勤 務 地 / 本社、テクノメディカル事業部
勤 務 時 間 / 8:30~17:30
募 集 方 法 / お問い合わせください
年 間 採 用 ス ケ ジ ュ ー ル / 随時

QRコード

写真: 渡辺商会ビル

株式会社 渡辺商会

日常生活から専門分野まで、**科学のチカラで支える。**
医療用ガスや工業用ガスを提供。地域医療や産業の発展、継続に貢献しています。

株式会社 渡辺商会 テクノメディカル事業部

地域医療の今を見つめて、**未来を支える。**
医療器具などの滅菌業務委託から医療機器の販売、在庫管理システムの提供など、医療分野のさまざまな合理化を提案しています。

株式会社 ヘルスケア~24

地域に根ざした**かかりつけ薬局**になるために。
各クリニックや病院に併設する調剤薬局を展開。患者さまや医師の信頼を得て、地域の健康づくりに寄与します。

株式会社 渡辺商会 渡辺プロパンガス株式会社

お客様の暮らしを**もっと便利で快適に。**
プロパンガスを中心に、太陽光発電システムや温水暖房システム商品などを提供し、お客様の快適な暮らしづくりを目指しています。

WATANABE group

4つの事業で地域を支える 渡辺グループの紹介

会社メモ

プログラム(例)

18日

- ・オリエンテーション
- ・SEの仕事とは?
- ・プロジェクト打ち合わせ
- ・要件依頼(仕様書作成)
- ・振り返り

28日

- ・ユーザーヒアリング(チーム)
- ・ユーザーヒアリング(1名)
- ・プレゼン大会
- ・振り返り

38日

- ・3分スピーチ(学んだこと)
- ・社員交流会
- ・成果報告会
- ・振り返り



プログラミング体験



お客さまから要望を聞き取る体験

当社では毎年8月に3日間のインターンシッププログラムを実施しています。システムエンジニア(SE)の仕事の流れがわかるように内容を工夫しており、お客さまへのヒアリングのシミュレーションや、それに基づいて実際にプログラムを組む作業を行います。

日程の最後には社員との交流会を設けています。苦勞話や働いていて感じる事など、少し踏み込んだ話をする事により、具体的な就労イメージを持ってもらいたいと思っています。

インターンシップを通して学んで欲しいことは、まず業界への先入観の見直しです。SEはパソコンと対峙してひたすらプログラ

ムを組む、というイメージを持たれがちです。しかし実際は、お客さまの要望を細かく聞き出し、社内でもチームワークで仕事を進めたりと、対人面が非常に重要な職種です。仕事を体験したり、職場の様子を見ることで、その業界の仕事の本質的な部分を知ることができます。

インターンシップは業界研究の貴重な機会となります。業界に携わってみて初めてわかることが山ほどあります。いろいろな業界や職種に目を向け、積極的に参加して欲しいなと思います。

本格的な就活の前に
未知の業界に飛び込み
ましょう!

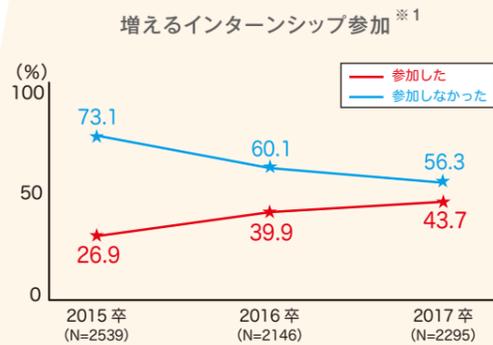


株式会社テクノ・カルチャー・システム
にしやま まさのぶ
経営企画室 西山 正展さん



インターンシップに参加しよう!
インターンシップに参加することで

具体的な企業研究ができる



「学生が在学中に自らの専攻や、希望する将来のキャリアに関連した就業体験を行うこと」つまり、学生が就職前に実際の企業で働いてみる事です。自分の職業適性や将来設計について考える機会になります。具体的な就職後の職場の様子、ガッツを防ぐ効果もありません。

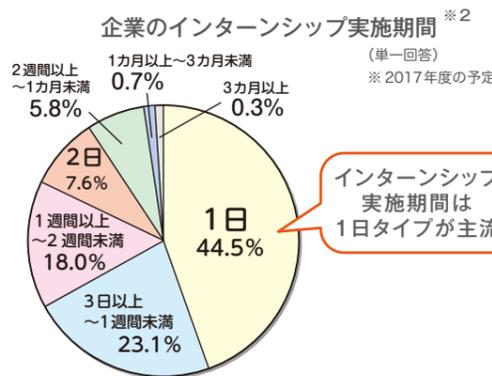
期間が1日タイプのもが増えたり、実施時期が分散化されたりなど、参加しやすくなってきたり、参加者は年々増加しています。

インターンシップとは

ネットより具体的

ネットで企業研究をしたり就職情報誌を読んだりするよりも、インターンシップ参加の方が、はるかに企業や具体的な仕事内容を理解することができます。

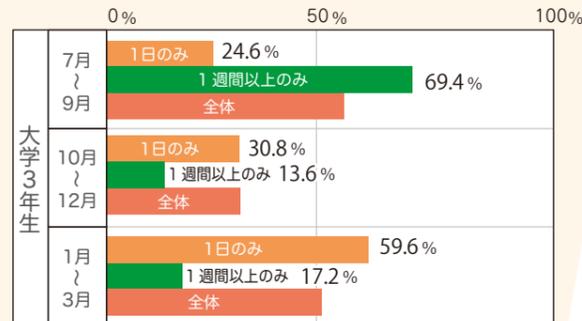
人事担当者や社員と直接会話できるので、企業が情報発信している内容だけでなく、抱えている課題や問題なども知ることが出来ます。また、そこで働く人の雰囲気や表情・やりがいなど、会ってみないとわからないことも知ることが出来ます。



インターンシップに参加してよかったと思う点ランキング^{※4}



参加期間ごとのインターンシップの参加時期^{※3}



**ここが良かった
参加者の声!**

「仕事内容を具体的に知ることができた」、「業種について具体的に知ることができた」、「職場の雰囲気を知ることができた」など、企業や業界の研究に役立ったと感じる人が多いようです。



久留米市内の大学では春と夏の年2回、1~3年生を対象として学内でアナウンスをしているところもあるよ!
積極的に参加しよう!

インターンシップ参加学生インタビュー

大学3年生の夏に3か月間、4年生の春に1週間と、2度インターンシップに参加しました。前者は学生のキャリア支援などを行う会社で、県内の企業取材して、社員の仕事への思いを記事にするという少し変わった内容でした。後者は内装工事業の会社で、施工の現場見学やマナー講座などを体験しました。

参加して得たもの

入社したつもりで隅々まで目を向けてみると、より充実した時間を過ごせます。

社会人としての心構えや大切にしている価値観、将来像について話を聞いていく内に、自分の将来像についても考えるようになります。業界研究だけでなく、企業の理念・社風や働く仲間への目看向くようになりました。次第にこの考えが、就職活動の軸になりました。

参加中に意識したこと

特に意識して観察したことは、オフィスの清潔感です。デスクは整理整頓されているか、トイレは掃除されているか、車は整然と駐車されているかなど、こうしたところに企業の一面が表れると思います。

**インタビュー
ロールプレイング**



チームミーティング



久留米大学 文学部 情報社会学科
きたむら しょうた
4 回生 北村 翔太さん