



久留米で就活する
学生を応援します

く る め で 働こう!

Let's Work Together in Kurume!

TAKE FREE

特集・注目!

先輩が送る就活生への応援メッセージ

就活マナー講座「企業への電話のかけかた編」

求人情報 / 就活イベント情報

お酒を通して
人々の幸せと豊かな
社会の創造に貢献

泉屋酒販株式会社

社員の
「やりたい」を
事業として展開

最所産業株式会社

光と音の
創造空間づくり
の専門集団

株式会社西日本企画サービス

特殊空調設備から
省エネサポートまで

津福工業株式会社

商品パッケージの
トータルプロデュース
集団

株式会社丸信



みしま みか
ビジネスキャリア学科 三嶋 弥佳さん 内定企業の業種：不動産(事務職)

正しい言葉遣いが身に付くよう、意識して過ごしました。

授業中、先生に質問するときなど日頃から、敬語や言葉遣いを正しく使えるよう、意識しました。ビジネス実務演習の授業でのマナー・電話対応・言葉遣いなど、細かい指導が就活に役立つとともに、今後、仕事をしていく上で必要なスキルを、具体的に学ぶ事が出来ました。就活は慣れないことばかりですが、学生にとって、社会に出るためのステップだと思います。本当に行きたいと思える企業に出会ったら、自分を知ってもらうという気持ちを強く持ち、自己アピールをしましょう。たとえ失敗しても、次への経験として活かせるので、あきらめずに頑張ってください。



マニュアルや他人の志望動機に迷わない
本当の自分の思いを大事に!



就職支援者 VOICE

就職課 課長 北里 隆介さん

企業研究不足、自己分析不足による不採用、就職後のミスマッチなど就職前後の様々な悩みを払拭するためにも、ぜひ企業を“観る”“知る”として、企業の方と会話することを積極的に行ってください。欲をいうならば、希望とは真逆の業種の方々と交流も行っていただきたい。そこから新たな業界に関する発見や職業観に気づいたり、希望の業種・職種への想いがより鮮明なものになったりすることでしょう。後悔のないよう、積極的に行動して頑張ってください。

ますなが ひろき
工学部交通機械工学科 増永 拓毅さん 内定企業の業種：自動車メーカー(設計・開発)

早め早めの積極的な行動を!

早めの企業訪問を心掛け、自分を印象づけるようにしました。合同説明会でも興味を持った企業があれば、積極的に名刺をいただいて、採用情報を調べるなど、そのときにできる努力をしました。同じ状況の友人と就職の話をするのは、良い刺激になります。自分の意見を言葉にすると、自分の考えが整理され、面接の練習にもなります。おかげで、最初の頃は面接で何を聞かれるか不安でしたが、次第に「何を話そうか」と気持ちが前向きに変化してきました。たくさん話して広い視野を持ち、少しでも興味がある企業に出会ったら、すぐ行動しましょう。



今までの人生において最大のビッグイベント!
信念と勇気を持って全力で挑んでください。

就職支援者 VOICE

キャリアサポートセンター 副センター長 藤原 孝造さん

Q. 就活中に学生がやらなくてはいけないことは何ですか?

A. まずは自己分析と企業研究です。そして自ら積極的に迅速に行動する事です。全国に目を向けると何十万という学生がライバルになります。そこを認識して行動しなければなりません。

*就活をされる学生さんに向けたアドバイスをお願いします!

就職は決してアルバイトの延長ではありません。5年後、10年後を考えた就職活動を行ってください。また、20社、30社落ちても気にする事はありません。様々な情報に惑わされず、信念と勇気を持って全力で挑んでください。面接において美談は必要ありません。自分が今までにやり遂げてきた経験談の中から、何を学び、何を乗り越えてきたのかなどのエピソードを、自分の言葉でアピールしてください。



巻頭特集 先輩が送る就活生への応援メッセージ

内定者と就職支援者からの“就活ヒント”をお届け!

がんばれ! 就活生!

久留米大学、久留米信愛女学院短期大学、久留米工業大学の内定者の方と就職支援者の方からの応援メッセージが届きました。就活中のあなたにも、これから活動始めるあなたにも、ヒントが満載です!



久留米大学

あきやま まりな
商学部 秋山 真里奈さん 内定企業の業種：ガス・住宅関連・太陽光(事務職)

有名企業だけではなく、地元の企業にも目を向けてみてください。

久留米で就職しようと思ったきっかけは、大学で行われた「若者と地元経営者との交流会」でした。そこで地元経営者の方々から直接お話を聞き、地元ならではの強みと将来性を感じました。家では、エントリーシートの書き方はもちろん、大学で受けた面接指導をもとに練習し、両親からアドバイスを受けてきました。面接では、アルバイトを通じて、積極的にコミュニケーションを取る大切さを学んだことなどを、自分らしく話せるように心掛けました。就職先を探すときは、幅広い情報収集が大事です。大学に届く求人をはじめ、最新情報もしっかりチェックしましょう。有名企業だけではなく、地元企業にも注目してください。



就活中は友人とエントリーシートを見せ合って、お互いにアドバイスしました。



かねこ れお
文学部 金子 玲央さん 内定企業の業種：学校関係(事務職)

「これだけは!」と自信を持って話せる何かがあるといいと思います。

私は、4年間、部活動のアメフトを続けました。就活期間とも重複しましたが、メリハリをつけて両立させました。一生懸命取り組んだ部活のことは、面接の際、自信を持ってしっかり伝えることができました。勉強・サークル・バイトなど、何でもいいので、自分が打ち込んできたことを言葉にできればいいと思います。大学で行われた就職合宿では、面接の練習などのほか、企業様との食事会もありました。そこで、先輩方からのアドバイスや実際の仕事の話の聞いたことは、プラスになりました。就活は、自分自身が成長する機会だと捉え、前向きに頑張ってください。



就活と部活とのメリハリをつけ、体を動かす時にはしっかりと動かすようにしました。



就職支援者 VOICE

Q. どのような人が内定をもらいやすいですか?

A. 第一印象が良い方やコミュニケーション能力の高い方です。ただし、第一志望の会社に就職できることは少ないので、合格できなくても諦めずに、就活を続ける強い意思を持った方が、内定をもらいやすいようです。

Q. 希望の企業に就職するためにはどのような準備が必要ですか?

A. 自分がどのような人物であるのかをしっかりと企業側に伝えることと、相手企業のことについてもしっかりと調べること。

Q. 面接ではどのようなアピールをすれば良いのでしょうか?

A. マニュアル本そのままに面接に臨む学生もいますが、企業さん側もその点は十分にわかっておられます。自分の言葉で話すことがBESTであると思います。そのためにも、自己分析・企業研究をしっかり行なって面接に臨んでください。

就活は人間的に成長できる場です。自ら足を使って動いて、生きた情報を得る事が大事です。

就職・キャリア支援課 課長 真田 優秀さん(前列中央)と職員の方



久留米で就活する学生を応援します

くすめめで働こう!

Contents 目次

P01~02
巻頭特集
先輩が送る
就活生への
応援メッセージ

P03
就活マナー講座
「企業への電話のかけかた編」

企業紹介 / 5社

P05~08
泉屋酒販株式会社

真の酒文化を通じた
豊かな人生と
まちづくりへの貢献



P09~12
最所産業株式会社

お客様のニーズと
社員の「やりたい」を
事業として展開



P13~16
津福工業株式会社

特殊空調設備から
省エネサポートまで



P17~20
株式会社
西日本企画サービス

創造空間づくりを実現
する光と音の専門集団



P21~24
株式会社丸信

商品パッケージの
トータルプロデュース集団



P25~26
求人情報
就活イベント情報

キラリ久留米 PICK UP
株式会社古賀歯車製作所

就職活動の スケジュール

いつ・どのタイミングで
何を行ったらいいのか...
そんな不安を解消します。



step 1 自己分析

自分の性格、特徴を的確に知りましょう。
自分をよく理解すると「どんな業界でも、どんな仕事でも」
活躍できる方法を知りましょう

step 2 業界研究

仕事(業界)選びの自分の軸を持ちましょう。
自分が志望する業界全体の景気動向を知り、
業界の成長性・将来性を分析しましょう。

step 3 情報収集

有名企業・大手企業だけではなく
広く多くの企業を研究しましょう。
自分が志望する企業がどんな業種で、どんな職種があって、
どんな事業や仕事をしているかを調べましょう。

step 4 応募会社決定

1社だけではなくより多くの企業を
ピックアップしましょう。

step 5 自己PR作成

自分の「売り」を考えながら作成しましょう。

step 6 書類作成

自己分析・自己PR資料を基に作成しましょう。
主張(自分の強み・能力)⇒根拠(アピールの根拠)
⇒具体例(どんな風に活かされて、どんな結果に貢献したか)
などを作成していきましょう。

step 7 応募書類提出

会社へエントリーしましょう。

step 8 面接

面接現場で最大限の表現ができるように
準備しましょう。
電話のかけ方・身だしなみ・マナーなど
日常的に身につけておきましょう。

step 9 内定

この会社でいいのかを決断。
決断したら3年間頑張る決意を!

(福岡県若者しごとサポートセンター「就活手帳」より抜粋)

就活
マナー講座
[電話対応編]

評価が上がる!

知っておこう /

企業への電話のかけ方

はじめに

電話の場合は、声の印象や対応の仕方がその人自身のイメージにつながります。 明るい声で応対しよう 相づち・返事はしっかりと

1

時間帯を考えましょう

企業が忙しい時間帯や不在の可能性が多い時間帯は避けましょう。
また、静かな電波状況の良い場所で電話をかけましょう。

【出社前】～10:00
【昼休み】12:00～13:00
【帰社前後】17:00～19:00



2

電話をかける前の準備

- 用件・伝えたいことを整理する。
- 筆記用具・メモ・スケジュール帳は手元に必ず用意する。
- 相手の会社名・役職名・氏名・電話番号の確認。

慣れていない・不安なときは
台本を書いてみましょう



3

電話が通じたら

挨拶→大学名→名前を名乗りましょう。
例)「お忙しいところ失礼致します。私、〇〇大学の〇〇〇〇と申します。」

4

取り次ぎをお願いする

代表電話につながった場合など、用件を述べて取り次ぎをお願いします。
例)「恐れ入ります。会社訪問の日程の件でお電話いたしました。
〇〇部△△課の◇◇◇◇様にお取り次ぎいただけないでしょうか。」

挨拶は
「お忙しいところ、失礼致します」
が無難

5

相手の方が出られたら

①相手が名乗ったら、相手の名前を復唱します。
例)「〇〇様でいらっしゃいますか。」

間違いを
防ぎます

②挨拶をします
例)「お忙しいところ、失礼致します。
私、〇〇大学の〇〇〇〇と申します。」

最初に
電話の目的を
伝えましょう

③目的を伝えます
例)「△△会社のお仕事についてぜひ伺ってみたいと考え、
本日は会社訪問の件でお電話いたしました。」

④時間を確認しましょう
例)「ただいま、お時間よろしいでしょうか?」

話しを始める前に
相手に電話対応する
時間があるかを
確認してください

⑤復唱しましょう
例)「では、〇月△日に、〇〇にうかがいます。
本日はお忙しい中、ありがとうございます。
失礼いたします。」

内容を確認したら
お礼を言います

会話の中で決まったことを
もう一度復唱しましょう

POINT

- 会話中には以下の点に気をつけましょう
1. 重要事項(日時・場所)は復唱する
 2. 重要事項はメモをとる
 3. 明るく聞き取りやすいハキハキとした声で話す
 4. 正しい敬語を使う
 5. 復唱とお礼

会話が終わった後は、相手が受話器を置くまで待ってから、自分の受話器を置くようにしましょう。



泉屋酒販株式会社

酒類卸小売業
飲食店開業サポート事業



酒文化価値創造業

お客様からの「ありがとう」がやりがいです。



営業部 販売課 福岡チームリーダー
こたまた けんた 健太さん (30歳・入社3年目)



真の酒文化を通じた豊かな人生と まちづくりへの貢献を目指す

お酒のことなら何でもお任せ！
あらゆるお酒のプロ集団

泉屋酒販は「酒文化価値創造業」として、お酒の愉しさ、夢やロマンを伝え、元氣な人・活力ある社会を創ることを、事業の基本としています。お酒は、日々の喜びや悲しみに寄り添うだけでなく、歴史や文化とも深くつながり、あらゆる探究心を満足させるものです。

「10年間で100人のソムリエを久留米から生み出す」という目標を掲げ、平成22年に、ワイン・ソムリエ資格取得の学校「IZUMIYAアカデミー」を設立しました。誰もが認めるワインの知識をベースに、日本酒を世界に向けて発信すれば、日本酒の魅力とともに文化の違いも魅力として伝わりやすくなります。現在5名の社員が、この資格を持っています。

お酒に関する資格を持つ社員たちの活躍は目覚ましく、その中の一人は、2013年、名誉酒師酒匠任命委員会により「名誉酒師」を受章。他に、オーストラリアワインに関する専門知識を有し、日本での販促・啓蒙等を評価され「オーストラリアワイン認定トレード・スペシャリスト」に名を連ねている社員もいます。彼らは同僚・後輩社員の目標になっています。また社内において、生ビールの特典制度を設け、専門知識の向上を図っています。私たちは、お酒のプロとしての誇りを持ち、酒文化の継承と、質実ともに豊かな社会を創造する「繁盛創り」を目指します。

お酒を通して
久留米や日本を
元気にします！

泉屋酒販株式会社

代表取締役専務 土師 正記さん



お酒の魅力を広めながら、
人の役に立つ仕事がしたいです

ー 仕事内容を教えてください。

配達業務のほか、飲食店様への営業もしています。商品の紹介は難しいですが、実際に飲んで味を確かめ、本当に美味しいと感じたものを勧めるようにしています。自分がお勧めした商品が、お客様である飲食店様のご繁盛に繋がったときに喜びを感じます。

ー 仕事をする中で、心がけていることは？

飲食店様と細かくお話すること、相手の目線で考えることです。お酒の提案では、実際にお酒を召し上がっていただくお客様にいかにも喜んでいただけるかを第一に考えています。そのためには、来店される方の年齢、層、提供される料理、どのようなシーンなのかなどを汲み取るようにしています。ワインアドバイザーの資格を取得したことで自信がつき様々な提案が出来るようになりました。

ー ワインアドバイザーの資格を取って何か変わりましたか？

知識が増え、いろいろな商品を勧められるようになりました。それに伴い、ワイン会のお手伝い、お料理とのコーディネートやアドバイスなど、仕事の幅が広がっています。自分の言葉の重みが増す分、プレッシャーを感じますが、確実に信頼を得ていると思います。

ー 今後の目標はなんですか？

ワインアドバイザーとして、一人でも多くの方に、ワインの魅力を広めたいです。まだ日本には数十人しかいない上級資格であるティプロマも取得して、世界で活躍する日本人になるのも目標です。ワインには、それを創り出す人々、地域、歴史などいろいろな物語があります。この世界の素晴らしさを伝えていきたいです。



たくさんの種類のお酒の中からお客様にお届けするものを素早く正確に集めていきます。



1日、20~30件配達します。トラックに書かれた「繁盛創り、人創り」という言葉を見ると気が入ります。



お客様である飲食店様と打ち合わせ。よく話を聞いて、ニーズを汲み取れるように努力しています。

こんな職場です!!



お客様と喜びを分かち合えます

お客様にお酒の素晴らしさをお伝えするイベントでは、お客様のたくさんの笑顔が溢れています。本当に楽しそうな姿を見られるのは、私たちの喜びです。



2か月に一度開かれる「お酒を愉しむ会」。たくさんのお客様の笑顔に出会えます。



街を清掃する「掃除隊(かがやきたい)」。久留米の街をきれいにしてお役に立ちたい!



11月に開かれる「ボージョレを愉しむ会」毎年たくさんの方がワインに舌鼓。

こんな人と働きたい!!



代表取締役専務 土師 正記さん

人生の大部分を占める仕事ですから、仕事がうまくいき、喜びになってこそ人生は幸せになるのだと思います。仕事の目的は、仕事を通し成長し、人生をより豊かにしていくことです。「学ぶ」、「お役に立つ」という気持ちで仕事に取り組んでいける方、苦しいことでもチャレンジしようと思う方に入社して欲しいと思います。

企業情報

会社名：泉屋酒販株式会社 TEL：0942-32-7111
 設立：1955年 FAX：0942-37-3276
 資本金：3,000万円 HP：http://www.izumiya-sake.co.jp
 代表者：土師 康博
 本社：久留米市六ツ門町6番地38
 年間売上高：32億9,200万円 (2012年12月実績)
 従業員数：60名
 主な事業内容：酒文化価値創造業/お酒の愉し
 しさ、夢やロマンを伝え、お客さまと同時に働く社員さんも元気になれる会社です。

HPはコチラ



採用情報

募集職種：セールスドライバー
 業務内容：お客様からご注文いただいた商品を車でお届けする仕事です。月刊誌『ご繁盛のお手伝い』通信を活用して、ドリンクの提案等も行います。セールスドライバー（販売課）から、市場開発課への異動もあります。
 初任給：201,000円（平成26年度 高校生新卒実績）
 勤務地：久留米市
 勤務時間：8：00～18：00（残業あり）
 募集方法：詳しい応募方法については会社へ直接お問い合わせください。

採用実績

2014年度 新卒5名
 2015年度 新卒5名採用確定

採用実績校

九州産業大学、久留米大学、久留米工業大学、福岡大学、山口県立大学、久留米学園高等学校、南筑高等学校.etc

社員に聞く!!

我が社の魅力BEST3

- 第1位** 経営理念『繁盛創り人創り』が実践、浸透、推進される企業文化がある
 お客様や社員の満足、喜びに加えてお客様の真のご繁盛とは何かを追及します。
- 第2位** お酒を通したまちづくりがカタチになり、継続できている
 仕事が地域貢献、そしてお客様の喜びに繋がっています。
- 第3位** 社員が『輝く(華が叶う)』サポートができる会社である
 IZUMIYA アカデミー、各種研修プログラムを通して、社員がスキルアップできる環境があります。

入社後にどんなことが学べますか?

ソムリエ講座をはじめとして、ワインアドバイザーや生ビールの専門家「ドラフトインストラクター」など、お酒に関するさまざまな資格取得の勉強ができ、会社もバックアップします。お酒の知識が全く無くても、学びたい人はどんどん知識を吸収できる環境があります。お酒だけではなく6つのグループにわかれ月1回「若手コーチング」勉強会も開催されています。社員同士のコミュニケーション、意見交換の場になり先輩方から数多く学ぶことができます。

1日の仕事の流れ

- 8:00** 社員全員で朝礼。報告や連絡事項の共有、目標、当日の意気込みなどを伝えます
 - 8:30** 開店準備。清掃、陳列、前日の受注確認などをして開店に備えます
 - 10:00** 開店。接客、レジ、ラッピングから、POP・チラシ作成まで必要なことは全て行います
 - 12:00** 昼食。お客様の様子を見て、交代で取ります
 - 13:00** 午後も午前中と同じ仕事内容は変わりません。お客様に合わせた接客をします
 - 19:00** 就業時間終了。おつかれさまでした!
- ※変形労働時間制を導入し、シフト制で業務を行っています



見えやすいように並んでいるが、掃除をしながらチェックします



配送分の注文確認。全国各地から注文が入ります



お酒の魅力を伝えるためのPOP作り



お清まで心を込めた接客を心掛けています

どんなお仕事をしていますか?

お客様の用途にぴったりのお酒を探するためのアドバイスをしています。



営業部市場開発2課
本社シヨップ

いわべ とおる
岩部 徹さん
(26歳・入社5年目)

入社して3年間は、飲食店様への配達を担当していましたが「お酒を愉しむ会」という弊社のイベントを手伝いに行ったとき、一般のお客様の楽しそうな笑顔を見て、これだ!と思いました。「実際にお酒を飲む方にお勧めしたい」という思いで、シヨップでの接客販売に異動させてもらい、1年3か月ほどになりました。
 元々お酒は全然飲めず、宴会も好きではありませんでした。入社後、お酒について学ぶうちに、創り手のさまざまな思いや熱意を知りました。そうして、ひとつひとつ味わっていく中で、お酒の素晴らしさや奥深さに気づき始めました。ある程度の知識は持っていますが、ワインについては造詣が深い

お客様も多く、いろいろ教えていただき、とても勉強になります。これは接客の醍醐味だと思います。お酒の事が分からないと悩まれるお客様の場合、丁寧に話を伺い、シチュエーションに合ったものを選ぶお手伝いをしています。
 仕事を通じて成長し、誰からも頼られる存在になるのが目標です。また、家庭が仕事の原点だと考えているので、会社の人だけではないです。今年、ワインアドバイザーの資格に合格しましたが、ワインだけではなく、日本酒や焼酎など様々なお酒の知識を持ったスペシャリストになりたいので、今後も日々の努力を重ねていきたいと思っています。

酒文化価値創造業って?

お酒をお届けするだけでなく、お酒と一緒に「知識」「情報」「愉しさ」もお届けします。

お店・レストランへ

お酒の配達
情報提供
・商品アドバイス
・料理との相性
・スタイル提案



売

愉

IZUMIYAアカデミー

資格取得、各種講座
・ソムリエ・ワインアドバイザー
・ワインエキスパート
・利き酒師など
・ワインスクールセミナー
・自然派ワインセミナーなど

泉屋酒販
店頭での販売



知

イベント開催

お酒を愉しむ会、ボージョレを愉しむ会など



企画・サービス提供

・忘年会や新年会などご要望に合わせたお酒の会の提案や企画
・催しものに沿ったお酒の提案や提供

会社メモ

游心の湯



快適な生活を

サポートする事業展開



昭和三栄 サービスショップ



au ショップ



Gulliver



カーライフを快適にするための
さまざまなご提案をしています

— どのようなお仕事をしていますか？ —

車の買取から販売までを行います。お客様それぞれの案件を一貫して担当するので、査定や車の説明、書類作成、洗車やクリーニングなど、幅広い業務があります。車の売却や購入で終わりではなく、気軽に足を運んでもらえるような対応を心掛けています。

— ひとつもと車には詳しくかったですか？ —

いいえ、最初の一年は知識がなく、とても不安でした。せっかく担当になっても、他の人に代えて欲しいと言われて、悔しい思いをしたこともあります。でも、先輩スタッフをはじめ、車に詳しいお客様からも教えていただき、少しずつ必要な知識を得ることができました。

— 仕事をされていて嬉しかったことはありますか？ —

初めて車を販売したご夫婦が、次は自分の娘さんに車を探してほしいと、再びご来店されたことです。リピートや紹介は、本当に嬉しく励みになります。

— 仕事をすることで、心がけていることは何ですか？ —

約束を守ることです。「ほしい車があるから探してほしい」などの相談を受けた時には、約束の期限までに調べて連絡しなければなりません。手帳を使い、漏れがないようにしています。また、自分なりに感謝の気持ちを伝えるため、お客様にお礼のお手紙を出しています。今では習慣になっているので、お手紙を出さないと感じません。

— 今後の目標を教えてください —

仕事をする上で、まだ足りないところがあるので、知識や経験を積み重ね、早く先輩方に追いつきたいと思っています。また、後輩たちのサポートをしながら、指導力も身に付けていきたいです。

お客様のニーズと社員の「やりたい」を事業として展開

地元密着62年。時代のニーズを掴み、
久留米に新しいものを取り入れる

久留米市内にガソリンスタンドを創業したのは、昭和27年。乗用車がほとんど普及していない時代でしたが、潤滑油やオイル関係に精通した創業者は、車社会の発展を確信し、車の整備事業、石油関係の事業に乗り出しました。その後、家庭用・業務用LPガス、通信機器事業、また、大きな柱として街中で温泉をということで、湯布院や黒川をイメージした温泉施設など、多角的な事業を展開してきました。これらの事業を通して、お客様へ快適さを提供することが、私どもの使命だと考えています。

事業展開についてはトップダウンではなく、社員が、お客様と関わる中で気づいたことから生まれた事業が多くあり、リペア部門やエアコン・ストローブクリーニング業務もそのひとつです。お客様の困りごとを課題として捉え、社員が「解決したい、やりたい」と思うことが、新たな事業の第一歩になります。そのために、社員それぞれの能力を活かし、成長とやりがいを実感できるよう心がけています。

創業から62年、地元の皆さまに喜んでいただきたい一心で、事業に取り組んできました。今後も、あらゆるニーズに対応し、久留米にないものを新しく取り入れていきながら、生活に欠かせない「ライフサポートビジネス」を展開していきます。

永続的な
人々の幸せのために
サービスを
提供し続けます

最所産業株式会社

代表取締役社長 最所 美博さん



お預かりした車を査定します。思い入れのある車ばかりなので、ひとつひとつ丁寧に見落としが無いようにチェックしていきます。



接客した方には、その日のうちにお礼の手紙を投函します。お話ししたことを思い出しながら、感謝の気持ちを書いていきます。



最後のお見送りまで心を込めて。また今後ご相談があるときには、担当させていただけるといいなと思います。



お客様との関係を大切にしています。

株式会社カーライズ 富安 美里さん (26歳・入社5年目)

こんな職場です!!



家族のような仲の良さが自慢です

様々な部署があるので、普段はなかなか顔を合わせられないスタッフもいますが、年に一度の「経営企画発表会」は、グループ会社の全スタッフと会える貴重な時間です。



経営企画発表会。一年で一番楽しみにしているスタッフもいるほどです。



採用チームメンバーの打ち上げ。新入社員からベテラン管理職、社長まで携わります。



結婚するスタッフには、その人に合わせた家訓の写真立てが社長から贈られます。

こんな人と働きたい!!



代表取締役社長 最所 美博さん

人に喜んでもらうことが好きな人。人の役に立ちたい人。人が好きな人。経営理念でもある、お客様の「ありがとう」のために、何か役に立ちたいと一生懸命になり、お客様を大切に考えてくれる人がいいですね。お客様を大切にすることは、社員も家族も全てを大切にできる方だと思います。

企業情報

会社名：最所産業株式会社
 設立：1977年 創業：1952年
 資本金：1,000万円
 代表者：最所 美博
 本社：久留米市合川町90
 年間売上高：46億円（平成26年6月）
 従業員数：社員74名（全スタッフ計141名）
 主な事業内容：SS・石油・LPガス・車検・钣金・自動車買取販売・レンタカー・auショップ

HPはコチラ



採用情報

募集職種：①Gulliver ②auショップ ③SS(カーライフアドバイザー)
 業務内容：各部門によって異なる
 初任給：高卒 151,000円 大卒 181,000円
 勤務地：各部門・各店舗によって異なる（久留米市内）
 勤務時間：各店舗によって異なる
 募集方法：詳しい応募方法についてはメールまたはお電話にてお問い合わせ下さい。

採用実績

2012年度 新卒5名、中途0名
 2013年度 新卒4名、中途0名
 2014年度 新卒5名、中途1名

採用実績校

日本大学、立命館大学、西南学院大学、福岡大学、久留米大学、久留米工業大学、九州共立大学、etc

社員に聞く!!

我が社の魅力BEST3

第1位

明るい社風

個性的なスタッフが多く、年齢や役職にこだわらない、和気あいあいとした雰囲気です。

第2位

社長との距離が近い

社内では、社長の机はスタッフと同じ場所。フットワークも軽く全員と仲良しだから、誰でも社長と話ができる。

第3位

多角的な事業展開

ガソリンスタンド事業から自動車販売、住宅リフォーム、通信機器販売、温泉事業など地元密着で展開しています。

入社後はどんな仕事をするの？

1日でも早く、その道のプロになっていただきたいので、配属先により研修内容も違います。入社時に必要な資格はありません。段階に合わせて、随時学びながら取得できるように、会社がバックアップします。「そのお店の顔」になれるよう、先輩たちも温かく教えてくれるので、どんどんステップアップして下さい。



本社総務部 課長代理 松尾 浩子さん

1日の仕事の流れ

9:00

出勤。すぐに仕事に取り掛かります



一日の仕事の流れを簡単に確認します

昼休みまでの午前中の作業を進めます。損傷の程度によって、行う作業も、かかる時間も違います



へこみを直すために慎重に叩き出します

12:00

昼休み。スタンドでみんなと一緒に楽しく食事をします



たくさんカラーや樹脂の中から、何を使うか選択します

↓

午後の作業を続けます。繊細な作業も多いので、集中してしまい、時間の経過が分からなくなることもしばしば



市販されていない色でも、調合し、自分で作り出します

17:30

就業時間終了。お疲れさまでした!

どんなお仕事をしていますか？

車の傷やへこみを短時間できれいにするのが仕事です。



ピッカーズ久留米店 リペア部門
 はやし だいすけ
林 大祐さん
 (28歳・入社6年目)

もともと車に興味があり、自動車関連の仕事を中心に、就職活動をしていました。そのときの合同会社説明会で話を聞いたのが、入社が決まりました。楽しそうなお仕事と、スタッフの元気の良さが印象的でした。

最初は、ガソリンスタンドに配属されましたが、車を直接扱う仕事をしたいと思っていました。そんな時、会社が自動車の修理・钣金の部門を始めると知り、迷わずから今の部署で働いています。

短時間でお客様が納得する修理を施さないといけないので、スピードと正確さが求められます。お客様の予算に合わせて、素早く綺麗な状態に仕上げたときには、

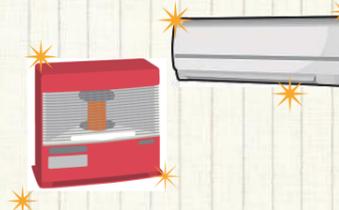
達成感を感じます。傷やへこみなど、損傷は様々なので、元の状態に限りなく近づけるためには、幅広い知識と技術・経験が必要です。一つでも多くのことを学ぶため、県外の技術者の元へ勉強に行くこともあります。

和気あいあいとした楽しい職場環境で自分らしく仕事ができるので、とても充実しています。リペア部門で対応できる範囲をさらに広げるために、腕を磨き、知識を深める努力を重ねていきます。自分のスキルアップが一人でも多くのお客様の満足と、社会貢献へと繋がると嬉しいです。これからも、時代の流れに合った修理やサービス品質を追求し続けます。

お客様の声から誕生したサービス

お客様のニーズにあわせて実現しています。

エアコンクリーニング
 ストープクリーニング



ライフサポートビジネスって?

エネルギー事業を中心に生活に役立つ様々な事業を展開しています

自動車関連事業

ガソリンスタンド
 リペア・車検
 自動車販売レンタカー



通信事業

携帯ショップ



癒し事業

温泉施設



会社Xモ



植物関連
試験研究システム

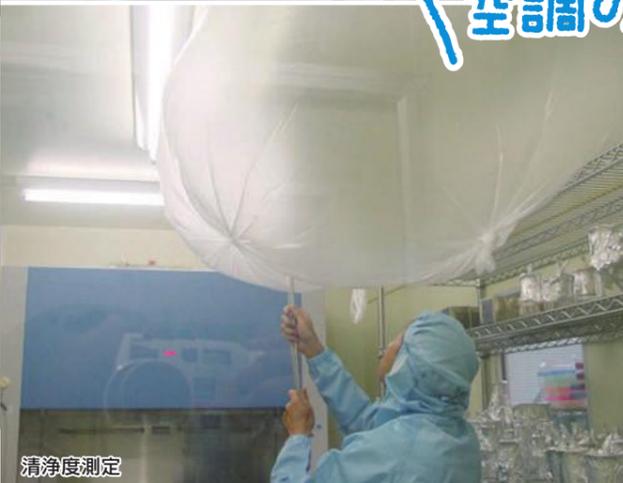


精密空調システム
環境試験システム

空調の専門家



空調技師による
サービス・メンテナンス



清浄度測定



何もないゼロの
状態から設計は
スタートします。

営業技術部 設計課
毛利 尚大さん (30歳・入社5年目)



独自の技術で特殊空調設備から
省エネサポート事業まで

独自開発の恒温恒湿システム
を軸に特殊空調分野の先進者

大正時代に久留米餅の織機メーカーとして誕生。昭和4年に
製造を開始した小型冷凍機・アイスクリーム製造機などの
製造を開始しました。その後、時代のニーズとともに、冷凍冷蔵
庫の製造へと進化し、さらには商業ビルや教育施設などの一般
空調設備などの施工をする空調設備へシフトしてまいりました。
現在は、研究機関の恒温恒湿室や植物育成のための環境試
験室、工場や医療機関等のクリーンルームなどの特殊空調設備
を手がけています。例えば、有名化粧品メーカー、化学メーカー
等の研究開発部門で使われている試験室関係の空調設備設計
の仕事です。温度、湿度、清浄度、気流、気圧、炭酸ガス
濃度をコントロールするのが、津福工業の技術。関
東・関西などの都市部ではニーズがあるため、こ
のような業務を行っています。地元では、「エ
アコン屋さん」として、エアコン、冷蔵・冷凍庫
の仕事を中心にしています。
特殊な仕事なので、資格や知識が必要だと思
われますが、入社に際しては、知識・経験は
まったく必要ありません。仕事の重要なポイン
トは、お客様が何をしたいのかを把握すること
です。「森を見て木を見る」と言いつつ、全体を
見てどういう役割をするのか構想を練ることが重
要になります。
入社後は、仕事をしながら学んでいける環境
があり、会社全体で資格取得の応援をします。
知識を身につけ仕事に自信と誇りをもって臨ん
でほしいです。

自分の書いた設計図が
形になると達成感を感じます

この会社を選んだきっかけは？
大学で電気工学を専攻していましたので、電気に関
わる仕事にしたいと考えていました。弊社は、特
殊な空調設備を設計から施工、試運転調整まで一貫
して行っている会社なので、全体の仕事をすること
ができます。

仕事内容を教えてください。
クリーンルームや試験室などの温度や湿度、気圧、
清浄度などを調整することが必要な環境の制御盤
や電気配線など電気関連の設計をしています。設計
の仕事は、直接施工に携わることはありませんが、
設計図の完成で仕事が終わるわけではありません。
自分の書いた設計図に従って施工が進み、設備とし
て想定した性能ができた時に一番達成感とやりがい
を感じます。

特別な資格が必要ですか？
やる気があれば知識は習得していけるので、資格は
必要ありません。教えてくれる先輩もいますし、資
格をとるために会社がバックアップしてくれる制度
もあるので、電気系の学校出身でなくも大丈夫で
す。

心がけていることは？
この会社の魅力は、型にはまらず自由に動ける働き
やすさです。責任をもって仕事をするため、次の三つ
のことを心がけています。一つめは、初めてのことは
先輩やメーカーに尋ね、情報を収集して解決する。
二つめは、勝手に自己判断せず、相談、確認し報告す
る。三つめは、だから仕事をせず、自分で計画的に
集中して仕事をする事です。この仕事は常に新し
い発見があります。10年後もその新しい発見にチャ
レンジし続けたいと思います。

『手に職を付けたい人
集まれ!』津福工業の
キーワードです。



津福工業株式会社
代表取締役社長 津福 一宏さん



ソフトを入れて動作確認。電気を扱うので、
感電しないように注意をしながら最終検査
を進めます。



正しく設計できているか、チェックリストに
沿って確認します。



お客様の話をしっかり聞いてニーズをつかむ
ようにしています。

こんな職場です!!

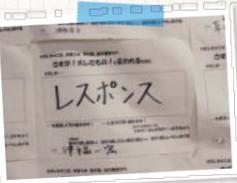


社員の仲の良さが自慢です

社員の交流も大切にしています。創立50周年は、社員だけではなく、その家族も祝いました。お互い支え合いながら、個性を尊重しあう職場です。



慰安旅行。みんなでいつもと違う時間を過ごして交流を深めます



毎年、社員のスローガンを壁に貼りだし、一年間意識を高め、目標達成に向けて頑張ります



設立50周年従業員家族会。社員やその家族と一緒にアットホームな時間を過ごしました

こんな人と働きたい!!



代表取締役社長 津福一宏さん

今年度のわが社のスローガンは「さすが! 大したもの! と云われよう!」です。毎年スローガンを掲げ、社員が同じ方向、統一性をもった社風を目指しています。素直で、粘り強く、チャレンジ精神旺盛な前向きな人と一緒に働きたいです。

社員に聞く!!

我が社の魅力BEST3

- 第1位** 一生使える技術・技能が身に付けられる
 専門知識は必要ありません。仕事をしながら資格を取得できます。会社も全力でバックアップします!
- 第2位** “無”から“有”をつくりだすおもしろさ
 イメージを形にしていく仕事です。時代とお客様のニーズに合わせた製品作りが重要です。
- 第3位** 会社はチーム戦、力を合わせて1+1を3以上にしていく
 一人の力ではなく、みんなで作り出していく喜びがあります。それぞれの知識とアイデアを最大限に生かします。

入社後にスキルが身に付きます!

入社1年目には、第二種冷凍空調技士の資格を取得します。実務経験によって取得資格は変わりますが、全て会社がバックアップします。現在、津福工業では、1級管工事施工管理技士など10以上の仕事に関連する資格があり、のべ41名が取得しています。

積極的に仕事と子育ての両立を支援しています 我が社の子育て応援宣言

- ◆小学校就学前の子を養育する社員に始業・終業時間の繰上げ・繰下げを認めます。
- ◆毎週水曜日の「ノー残業デー」を実施します。

1日の仕事の流れ

- 8:25** 8:25
 8:25 出社。毎日朝礼からスタートします
- 8:35** 8:35
 8:35 朝礼の後は本日のスケジュールなどミーティング
- 8:45** 8:45
 8:45 サービス受付業務開始。点検修理依頼やお客様との打ち合わせをします
- 12:00** 12:00
 12:00 お昼休憩。社内や社外でゆっくりランチ。午後にはそなえます
- 13:00** 13:00
 13:00 メンテナンスのため職場へ。お客様から聞き取った内容と照らし合わせてチェックします
- 17:00** 17:00
 17:00 現場作業終了。実際の現場での体験はいつも勉強になります
- 17:30** 17:30
 17:30 就業時間終了。おつかれさまでした!



コミュニケーションを大切にしながら電話対応しています



困った時や分からないことは一人で悩まず先輩に相談



的確に指示を出しています



問題がないか自分の目でしっかり確認

どんなお仕事をしていますか?

設置・修理・メンテナンス
受付対応・提案など総合的なサービス業務を行っています。



サービスエンジニアリング部

木村 友美さん (26歳・入社3年目)

私は、企業向けのエアコンの設備・修理・メンテナンスを行う部署で、お客様の電話対応、サービスの手配、見積り作成、受注対応などを行っています。時には、現場に向かい、作業員の方に説明したり、サポートしたりすることもありません。電話対応では、例えば、「エアコンの調子が悪い」というお電話があった時には、的確に状況を把握するため、具体的な症状を尋ね原因を探りサービス担当に伝えるように心がけています。また、研究室や動物の飼育室などのエアコンを停止できない環境に対しては定期的なメンテナンスの必要性を説明、ご提案し、実施していただいております。その結果、修理の回数が減り、順調に作動し続けていると、うれしく思います。

現場では、デスクワークだけでは分からない、実際の作業を見て、少しずついろいろなことを経験し、習得していくことができるので楽しいです。入社後のきつかけは、卒業時の2月に参加した久留米市の合同会社説明会です。会社のお話を聞いて良い印象を抱きました。帰宅して、ホームページを見た時にお話して下さったのが社長だったと知り驚きました。入社後は、専門的な知識が無くても、自信を持って仕事ができるように、資格取得を会社がバックアップしてくれるので、心強いです。実務経験がないと取得できない第一種冷凍空調技士などの資格もありますので、先輩からアドバイスを受けながら資格取得を目指して頑張っています。

植物関連試験研究システム

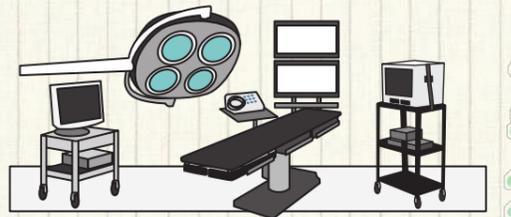


ファイトトロン 植物の育成・改良の目的で使用される自然光を利用した、植物の環境温室

グロースチャンパー さまざまな気象条件を室内で再現する人工光を利用した小型植物環境試験室

農業試験場や農業研究センターなどで使われています。

環境試験システム・精密空調システム



恒温恒湿設備・クリーンルーム

空気中の塵埃・細菌を除去し減少させ、温度・湿度・気圧などを一定に制御された環境をつくります。温度変化に対し敏感な紙や薬品、化学製品などの各種実験室、微粒子や細菌を嫌う製品を扱う精密機器・半導体工場、食品加工工場、手術室などに使用されます。

特殊空調設備って
どういう所で使われているの?

会社メモ

企業情報

会社名: 津福工業株式会社
 設立: 1963年
 資本金: 4,500万円
 代表者: 津福一宏
 本社: 久留米市梅満町1202
 年間売上高: 6億円
 従業員数: 31名
 主な事業内容: 特殊空調設備、一般空調設備、省エネサポート事業、冷凍冷蔵設備、排水衛生設備



採用情報

募集職種: ①営業 ②設計 ③施工管理 ④サービス・メンテナンス
 業務内容: 冷熱・空調エンジニアリング、環境試験室、恒温恒湿システム、空調設備、冷凍・冷蔵設備
 初任給: 大卒・高専卒 150,000円(試用期間あり)
 高卒 130,000~150,000円(試用期間あり)
 勤務地: 福岡県、東京都
 勤務時間: 8:30~17:30休憩1.5h 月間7休または8休(カレンダーによる)
 募集方法: 詳しい応募方法については、メール、電話にてお問い合わせください。

採用実績

2012年度 新卒1名 中途1名 久留米工業大学、九州産業大学、久留米工業高等専門学校、久留米商業高校、祐誠高等学校、福岡県立高等技術専門学校、etc.
 2013年度 中途3名
 2014年度 新卒1名

採用実績校



照明であらゆるシーンを表現します。

舞台技術主任 照明担当
さけみ てるひさ
酒見 輝久さん (28歳・入社11年目)



究極の技術を目指し
久留米から芸術文化の発信を!

最高のステージを創り出す 新しい照明、音響技術の提供

創造空間作りを実現する
光と音の専門集団

昭和44年の創業とほぼ同時に筑後地区の文化の拠点である久留米市民会館が開館し、創業当時から専門の技術者を抱えていた弊社は照明・音響・清掃・電話交換などの委託業務をスタートすることが出来ました。その2年後には功績を認められ、佐賀市から佐賀市民会館の業務委託も受けることになりました。

私たちは究極の技術提供、また地域文化の向上に寄与する事を理念として久留米市をはじめ、筑後・佐賀地域の文化芸術の発展に貢献すべく頑張っております。

今日までに、専門の資格を取得した優秀な技術者が多数育ち、久留米地区・佐賀地区の会館業務の委託を受け、その他多くの会館にスタッフを派遣するまでになりました。この間にも、経営改革を行ない、演劇コンサートの提供をはじめ、各種イベントの企画運営・医学会・展示会の企画運営・環境面に配慮したビルメンテナンス業務、これらすべてを持ち合わせている指定管理者制度の受注まで積極的に業務を展開する事ができ、委託業務を合わせるに15館を数えるに至りました。近年では弊社から専門学校・短大等への講師の派遣も行い新人の育成なども行っています。

私たちはこれまでの業務で培った経験と実績を踏まえ、皆さまのお役に立つことで、更なる飛躍を遂げたいと願っています。

久留米の文化を
音と光で創ります



株式会社西日本企画サービス
代表取締役社長 坂口 安政さん

お客様のイメージを照明効果で 具現化するのが仕事です

— 入社したきっかけを教えてください。 —
もともと何かを作り上げる仕事がしたいと思っていました。学生時代に吹奏楽やバンドをしていたので、舞台装置には馴染みがありました。上から吊るされている照明機材を次々と繋いでいる照明技術さんの仕事を見て、興味が湧いたことがきっかけです。

— この仕事のやりがいは何ですか? —
長時間稽古されているお客様のことを思えば、失敗は許されないという気持ちになるのは当然です。公演前の数日間という短い期間に、自分のスキルを最大限に発揮し、最高の物を提供するというのはプレッシャーですが、その分大きなやりがいを感じます。スタッフと意識を共有し作り上げ、無事に終了した時の達成感は、言葉では言い尽くせません。打ち合わせを続けていくうちにお客様とのコミュニケーションが実を結び、最終的に感謝の言葉をいただいたときは、とても嬉しかったです。

— 今後の目標を教えてください。 —
誰もやってないことに挑戦したいと思っています。あらゆる努力を厭わず常に上を目指し、自分にできるところをどんどん伸ばしていきたいです。そのために日頃から、目に見える色や景色など、どのようにすれば表現できるのか、意識して過ごしています。自分しかできないことを身に付け、技術はもちろん様々な分野においても特別な存在になりたいです。

— 学生さんへメッセージをお願いします。 —
弊社の音響・映像の機材量は、九州でも上位に入るほどなので、幅広い経験を積む事ができます。視覚・聴覚における、トータルな演出を提案できるのも、強みのひとつです。東京や大阪に行かなくても、活躍の場は久留米にあります。一緒に久留米を活性化していきますよ!!



いよいよ本番。最高の舞台になるように全神経を集中して照明卓を操作します。



打ち合わせの内容を、どのように表現していくのか具体的に図面に書いていきます。



打ち合わせ。お客様のイメージ通りの表現ができるよう、お客様の話にはしっかり耳を傾けます。

こんな職場です!!



みんなのチームワークが自慢です

イベントの成功には、社員全員の団結力が欠かせません。普段から社員同士のコミュニケーションを大切にしています。



今年もお客様に満足していただけるように抱負を掲げて新たな気持ちでスタートします



久留米のまちをきれいにしよう！社員で清掃活動も行っています。



若い社員に向けたテクニカルミーティング。新人にはマンツーマンの指導もします。

こんな人と働きたい!!



代表取締役社長 坂口 安政さん

自分の仕事に志や情熱を持ち、困難な事にもチャレンジしていく人は、きっと仕事を通して成長できると思います。成功を信じて、明るく前向きに取り組んで行くことが大事です。そんな向上心があり、気持ちを持った人と一緒に働きたいですね。

企業情報

会社名：株式会社西日本企画サービス TEL：0942-39-2786
 設立：1968年 FAX：0942-30-0577
 資本金：1,000万円 MAIL：somu@nksnet.co.jp
 代表者：坂口 安政 HP：http://www.nksnet.co.jp/
 本社：久留米市東合川3丁目10番36号
 年間売上高：5億6,000万円
 従業員数：62名（男性43名、女性19名）
 主な事業内容：文化施設の受託業務（照明・音響・舞台・映像の操作など）公共施設のビル管理業務（電気・空調・清掃等）/医学会の会場設営及び運営/各種イベントの企画・設営・運営/公共施設の指定管理に関する受託業務

HPはコチラ



採用情報

募集職種：①舞台技術職 ②イベントの企画・運営職
 業務内容：①文化施設やイベント会場における舞台・照明・音響・映像の設営、操作など
 ②医学会の会場設営及び運営、各種イベントの企画・設営・運営など
 初任給：170,000円～（4年生大学新卒の場合）
 勤務地：①久留米市内及び久留米市近郊の文化施設 ②久留米市東合川本社
 勤務時間：9：00～17：00（変形労働時間制実施）
 募集方法：詳しい応募方法についてはメールにてお問い合わせください。

採用実績

2012年度	新卒2名	中途2名	福岡大学、佐賀大学、久留米大学、専門学校九州ビジュアルアーツ、九州大谷短期大学、浮羽工業高等学校、etc
2013年度	新卒5名	中途0名	
2014年度	新卒4名	中途4名	

社員に聞く!!

我が社の魅力BEST3

- 第1位** 久留米から芸術文化の発信ができる
世界中から取り寄せた照明・音響・映像等の最新機材を豊富に保有しており、多種多様な観客を魅了する舞台芸術の演出やご提案ができます。
- 第2位** お客様と感動を共有できる
お客様の夢や希望を現実にするため、持っているノウハウを最大限に活かし、優れた照明・音響・映像効果を提案することでイベントを成功に導き、お客様と一緒に感動を共有できます。
- 第3位** 風通しが良い職場
コミュニケーションを大事にし、人のつながり・出逢いを大事にする職場環境です。

入社後は、どんな仕事をするの？

入社後は、社会人としての心構えや基本スキル・マナーを学ぶための研修を行います。配属後は、チームで仕事をするため、先輩社員がマンツーマンで指導します。また、ヒアリング研修で、不安感や不明点などをフォローアップします。



総務部 課長 古賀 早苗さん

業務に必要である様々な研修や資格取得サポートも行っていきます。

1日の仕事の流れ

- | | |
|--|---------------------------------------|
| ウィークエンド | ウィークデイ |
| 8:50
出社。催しの時も朝礼は、必ず行われます | 8:50
出社。朝礼は、各部署からの連絡事項や一日の流れの確認 |
| 9:00
催しの本番スタッフだけでミーティングをします | 9:00
会議等の準備。予約に合わせて設営します |
| 9:10
本番に向けて音響・照明映像などの最終チェック | 10:00
週末の舞台に向けて、機材をメンテナンスします |
| 13:00
リハーサル | 12:00
昼食。自分でお弁当を作って健康管理と節約をしています |
| 16:00
リハーサルを終えて、手直しや微調整をして本番に備えます | 13:00
午後からの会議等の設営。マイクなどのチェックをします |
| 18:30
本番スタート! | 14:00
打ち合わせや図面作成、資料整理。アルバイトの面接及び手配 |
| 20:30
撤去作業や片づけをして原状復帰 | 16:00
在庫管理、消耗品、テープの数量整理、発注などを行います |
| 22:00
退社。催しにより、退社時間が前後することもお疲れ様でした! | 17:00
就業時間終了。お疲れ様でした! |



機材のメンテナンス中。マイクコードはよく断線するので修理が必要です



催しを成功させるために、本番前の微調整は欠かせません



終了後、もうひと頑張り! 機材などを撤去します

どんなお仕事をしていますか?

劇場や屋外イベント、学会などで音響を担当しています。

舞台技術チーム 音響担当
 たかはら ゆうき
高原 雄貴さん
 (21歳・入社2年目)

私は劇場の催し物や屋外イベントなどで、主に音響を担当しています。また、学会や会議室の設営なども行っています。

入社したのは、専門学生時代にアルバイトとして働いていたのがきっかけです。そのときに、舞台や照明、映像など多種多様な仕事を知ることができました。ここには一つの分野にとどまらない、多様な業務があり、仕事の場所も劇場、屋外などさまざまです。いろいろなことを実際にやってみて、自分に合った仕事を見つけたことができるのも魅力です。経験がなくても、技術指導があるので大丈夫です。実務の中で一つずつ技術を学び、徐々に慣れていきます。

私たちの仕事では、イベント成

功に向け、スタッフ全員が最高の物を作るために、一丸となって動きます。無事にイベントを終え、出演者やお客様から称賛や感謝の言葉を頂いたときは、大変嬉しく感じます。同時に、全員で成し遂げた達成感も、この仕事の醍醐味だと思っています。これは体験しないと分からないかもしれません。

今後は全ての分野の技術を習得し、どんな仕事でも対応できるようにになりたいです。いつかは上司や先輩から仕事を任せてもらえるのが目標です。夢は久留米だけにとどまらず、日本各地で音響の技術者として活躍することです。

会社メモ

西日本企画サービスの技術ってどんなものがあるの?!

<h4>展示・サイン</h4> <p>展示会、イベントなどの看板制作。ライティング・オーディオ・ビジュアル・コンピューターを駆使し様々なシーンを演出します</p>	<h4>舞台技術</h4> <p>最高のステージを創り出すために不可欠な照明・音響・映像装置。専門オペレーターがステージを強力にバックアップします</p>	<h4>コンベンション</h4> <p>各種医学会の事前処理業務から企画・運営・設営に至るまでトータルにサポートします</p>
---	---	---



企画・デザイン



食品トレイ等



パッケージ・箱



シール・ラベル

企画デザイン、印刷などの多彩な機能を併せ持つパッケージの専門家

西日本屈指の技術を誇る
シール印刷

弊社は、スーパーマーケットの肉や魚の容器、トレイやレジバックフィルムといった食品に関わる資材の商社でした。各社メーカーから仕入れて販売をしていましたが、昭和53年、自社でシール印刷を開始、平成に入り印刷総合会社を引き継ぎ、食品ラベルや包装を中心とした化粧箱とシール印刷を専門としています。ご依頼いただいた印刷をするだけでなく、商品を開発する際のデザインの企画から包装資材・パッケージ製造まで、トータルに行える総合パッケージ資材専門の会社です。

パッケージの仕事は、一旦デザインが決まり、お取り引きが決まれば、その後自動的に注文が発生し、長年のお付き合いになります。「お客様に深く感謝すること」という気持ちで希薄にならないように、営業担当者には毎月1個なんでも良いので、お客様のお役に立てることを「お役立ち活動」を推進しています。

今後は、印刷だけではなく、お客様の商品自体の売り上げ向上のためのお手伝いとして、店頭での販促活動にも力を注いで行きたいと考えております。お客様に選んでいただける商品になるように社内委員会を組織し取り組んでいきます。商品の販売方法として、通販事業を希望されることも多くなりましたので、通販の支援にも力を入れていきます。専門家や通販に詳しい仲間、外部の専門会社と提携を図りながら、お客様のニーズにお応えできる企業を目指しています。

デザインの提案から
制作、販促まで全て
おまかせ！

株式会社丸信

代表取締役社長 平木 洋二さん



商品の魅力を左右するラベル きれいに仕上げるのが仕事です

入社後のきっかけを教えてください。

私は体を動かして働く仕事をしたいと考えていました。学校に印刷のオペレーターの求人募集がきていて、職種に興味があったのが入社のきっかけです。

どんなお仕事をしていますか？

主にシールの印刷です。食品のパッケージなどに貼つてあるラベルをイメージしていただくと思えます。デザインされたものを印刷するまでは様々な工程がありますが、私は、色の調合、大きな紙のロールをセットして印刷をしていく本刷りと呼ばれる作業をしています。

お仕事のやりがい・気をつけていることは何ですか？

印刷したものが、商品のラベルになってお店に並べてあるのを見たときは、「私が印刷した商品だ」と嬉しくなります。お店に行っても、ラベルやシールが気になって見えてしまいます。印刷機にかけてしまえば印刷が出来上がるわけではありません。柄を合わせる作業なので振動ですれないように常に確認しながら作業を進めています。

今後の夢や目標について教えてください。

1日も早くお客様へシールをお渡しできるように、数字目標を設定して印刷機を動かしています。スピードだけではなく、高い品質で仕上げていきたいと常に考えています。印刷機を担当しているスタッフ同士で効率よく作業を進めるには、どうしたらいいのか話し合い、お互い情報交換を行っています。後輩も増えてきましたので、後輩のお手本になれるように仕事のスキルアップを目指します。



印刷がスタートすると、終わるまで気が抜けません。印刷の柄をいかにきれいにみせるかが腕の見せ所です。



印刷がずれてしまうと大変です。稼働中も目を離さずに、用紙やインクの状況などをチェックしながら機械を動かします。



ラベル完成！隔々まで確認します。イメージ通りにきれいに仕上がると、達成感と満足感もひとしおです。



大きな機械を一人でまわします。

シール印刷課
つきしま しずか
築島 静香さん (33歳・入社15年目)



こんな職場です!!



社員も家族もみんな仲良しです

研修もありますが、社員も家族も一緒に楽しい時間を過ごす機会もたくさんあります。仕事もそれ以外の時間も、両方充実すれば全てがうまく回ります。



初夏には交流委員会が山登りを企画。家族での参加もOK!



どのように商品が作られるのかわかるためにお客様の職場を一日体験します。



入社後は、2か月基礎的な研修を受けます。

こんな人と働きたい!!



代表取締役社長 平木 洋二さん

重要視しているのは、人柄の良さです。お客様と長いお付き合いになるので、ごまかしが効きません。総合的なご提案をするために、さまざまなことに好奇心を持ち、自ら勉強できる方、相手の話をよく聞いて、意を汲み取る高いコミュニケーション能力を持った方が希望です。

企業情報

会社名:株式会社 丸信
 設立: 1968年
 資本金: 4,500万円
 代表者: 平木 洋二
 本社: 久留米市山川市ノ上町7-20
 年間売上高: 75億4,900万円 (2014年2月期)
 従業員数: 390名 (2014年7月現在 パート含む)
 主な事業内容: シール・ラベル印刷
 紙器製造加工/包装資材販売



社員に聞く!!

我が社の魅力BEST3

- 第1位** **積まった商品が店頭で並ぶ喜び**
 店頭で並んでいるのを見ると、内心嬉しくてたまりません! だからこそ、もっとこう売ろう、こんな工夫をしようという提案を続けています。
- 第2位** **従業員と家族を大切にする社風**
 社内の夏祭りや選択肢の多い社員旅行など、交流の機会が多くアットホームな環境です。従業員の意見を尊重してくれるので、自発的で責任感のある人が多いです。
- 第3位** **28年連続増収の企業成長力**
 47期の歴史の中で減収は1期だけ。各種委員会や勉強会でスキルアップが図れるので、新しいことに積極的に挑戦しています。

広報担当よりひと言

私は、デザイナーとして入社しました。違う職種に戸惑いもありましたが、デザイナー業でお客様に喜んでもらうだけではなく、会社を知っていただくことが一番大事ではないかと感じ、今は広報をしています。デザイナーの仕事は、社内での情報共有のための社内報作成などに活かされています。



違う業務を任されたことで視点がかわり、刺激とやりがいを感じています。

広報担当 堂領 藍子さん

採用情報

募集職種: ①営業 ②工場オペレーター
 業務内容: ①包装資材や商品パッケージ等の企画・提案営業
 ②当社工場内における印刷関連機器を使用した印刷物の製造
 初任給: 大卒 208,000円 高卒 165,000円 (平成26年度実績)
 勤務地: 本社および九州内各拠点
 勤務時間: 8:40~18:00 (営業部門)、8:10~17:30 (工場部門)
 募集方法: 2016年度の採用につきましては、詳細が決まり次第ホームページにてお知らせします。

採用実績

2012年度 新卒4名
 2013年度 新卒1名
 2014年度 新卒5名

採用実績校

九州大学、長崎大学、北九州市立大学、西南学院大学、福岡大学、九州産業大学、八女工業高等学校、浮羽工業高等学校、etc.

1日の仕事の流れ

- 8:40**
1日がスタート! 朝礼や掃除を行います
- 8:50**
営業前にメールのチェックや外回りの準備
- 9:30**
営業に出発。お客様にデザイン提案などをします
- 16:00**
帰社。自社デザイナーとデザイン打合せ。仕入先との商談、商品の手配、事務処理などをします
- 18:00**
就業時間終了。おつかれさまでした!



メールもいつも誠心誠意を心掛けています



午前と午後合わせて7~10件くらい回ります



お客様ののもとに商品をお届け

積極的に仕事と子育ての両立を支援しています
我が社の子育て応援宣言

- ◆育児休業中の代替要員が確保できる業務体制を確立します。
- ◆職場復帰前に、子供の預け先、勤務時間、土日出勤の可否などきめ細かい相談を実施し配属先や仕事内容を決定します。

どんなお仕事をしていますか?
 お客様のご希望に合わせたパッケージの総合的なご提案をしております。
 営業第二部 高田 大輔さん (26歳・入社4年目)

弊社の営業は、シール・紙器印刷メーカーとして、さらに包装資材商社として、日々お客様に必要な資材を販売しています。例えば、新商品に付けるラベルのデザインに始まり、仕様についての詳細な打ち合わせ、その商品を入れる箱や、運ぶ段ボール、持ち帰りの紙袋・販促用のPOP作成など、私たちがお客様にご提案できる資材は限りありません。やりがいは、お客様と一緒に考えた商品のパッケージが実際に店頭で並んでいるのを見ること、これに尽きるのではないかと思います。その関わった商品の売り上げが好評で、お客様から「ありがとう」の言葉を頂いたときは、飛び上がるほど嬉しくなります。

お客様の思いの詰まった商品をパッケージとして形にし、店頭で売れる「無言の販売員」となるように日々考え、ご提案できるように心がけています。営業担当はしゃべらないといけないイメージがあるかもしれませんが、そのためには、「聞くこと」「聞き出すこと」が重要ではないかと感じています。私の目標は、全てのお客様の業績向上につなげられる営業担当になることです。もつと知識を身に付け、より多くの経験を積むことを常に心がけ、単なる「業者」としてではなく、信頼できる「パートナー」としてお客様と関わることができるようになりたいと思います。

会社メモ
丸信の「デザイン」ってどんなもの? 個性豊かな社内デザイナーとディレクターによる、的確かつスピーディーなデザインは、多方面から支持を得ています。パッケージなどのデザインは売上を左右する商品の「顔」なので、見栄えだけでなく、総合的なブランをお客様と一緒に考えます。

サービス内容: ホームページ作成, DMカタログ, 個包装, 箱・パッケージ, 新袋, 販売アイテム (店頭POP), 包装紙, シール, リボン・付属品, クラシポスター, 商品開発サポート, LOGO, ロゴデザイン・プランニング, グランド戦略

日之出産業株式会社

□本社住所：久留米市北野町八重亀 559-3 □設立：1945年
 □従業員数：27名(男性24名、女性3名)
 □事業内容：土木工事業・不動産事業

こんな人と働きたい!

指示を待つことなく自分で考え自らを向上させる意欲・姿勢を持ち、できない理由を言う前にどうしたらできるかを常に考えられる個性豊かな人を求めています。



採用情報

【職種】①現場管理者 ②重機オペレーター ③自動車、重機整備士
 【業務内容】

①土木工事現場における施工管理全般を担当。施工、工程計画の作成、作業手順の打ち合わせ、材料の発注、予算管理、品質管理などを担当します。
 ②太陽光発電所造成、宅地造成、道路建設といった工事現場において、ブルドーザー、バックホウ、ダンプトラックなどの大型重機を操作する仕事です。
 ③建設機械及び電気自動車の修理メンテナンス業務です。

【初任給】①②③ 200,000円(大卒) / 160,000円(高卒)

【応募資格】①②③普通自動車免許 【勤務地】九州一円

【勤務時間】8:00~17:00【休日】日曜・祝日(当社規定による)

問い合わせ先

【担当者】山下三千代【電話】0942-78-2208

【メール】hinode11@hyu.bbiq.jp

【HP】http://www.hinode-sangyo.co.jp/



すべてのお客様に喜びと幸せを届けることを第一の目的としています

当社は、九州一円で大型重機を使った造成工事を請け負っている会社です。現在、土木に重点を置きつつ、従来の請負型から、不動産情報を基に当社が推進母体となつて、土地の商品化までトータルにサポート、提案できる企業へと変化しています。急速に老朽化が進むインフラの予防保全の事業にも参入し、トンネル、橋梁等のコンクリート構造物の延命化、長寿化につながる調査、点検の仕事をはじめました。新規事業として高齢化社会、子育て世代の新たな移動手段の提案もしています。



省エネ・低炭素社会の実現に向けた電気自動車事業も開始!



トンネルのクラック調査のお仕事です

平成27年2月18日(水) 久留米市合同会社説明会

久留米市は地元での就職を希望する学生等を対象に合同会社説明会を開催します。正社員を目指す方、地元企業に就職のチャンスです!



【日 時】平成27年2月18日(水) 13:00~16:00

【場 所】ハynesホテル・久留米 5階 千歳の間 久留米市天神町1-6

【参加対象】正社員希望の大学4年生、および卒業から概ね3年以内の方

【参加企業】30社(予定)

□お問い合わせ先

久留米市合同会社説明会事務局
 ㈱キャリア・リード内 TEL 0942-35-3340

職業訓練センターで、就活や就職に必要な技能を身につけよう!

就活や仕事に役立つ講座を多数準備しています! 就職する前に、力をつけ就活に望みましょう。

■パソコン パワーポイント活用一日講座

【日 時】平成27年1月10日(土)13:00~17:00

【受講料】3,000円(教材費・税込)

■プレゼンテーション講座(全2回)

【日 時】平成27年1月21日(水)・1月28日(水)9:30~16:30

【受講料】14,000円(教材費・税込)

■若年者就職支援コース(1年コース)

パソコンの専門技術と社会人基礎力を身につけるコースです。

【日 時】平成27年4月~平成28年3月

【受講料】360,000円(年間受講料)

◎ビジネススキル養成科/就職に役立つ簿記会計、ビジネス技能等を学びます

◎Webサイト制作科/IT分野の専門知識を基礎から学びます

その他パソコン講座・資格取得講座等も実施しています。

お気軽にお問い合わせください。

□お問い合わせ先

久留米地域職業訓練センター 久留米市東合川 5-9-10
 TEL 0942-44-5201 FAX 0942-43-2964
 ホームページ http://www.ksk.ac.jp



久留米市内企業*求人情報



電気通信工事業

株式会社九州AV

□本社住所：久留米市山川神代1丁目1-6 □設立：1972年
 □従業員数：73名
 □事業内容：放送・テレビ・監視カメラ・電話・ナースコール
 集合インターホン・自動火災報知設備等の機器取付、調整、保守

こんな人と働きたい!

- 真面目にコツコツと頑張れる方
- 自分自身で考えしっかり行動できる方



採用情報

【職種】工事及び保守

【業務内容】放送・テレビ・監視カメラ・電話・ナースコール
 集合インターホン・自動火災報知設備等の機器取付、調整、保守

【初任給】①183,000円(大卒) ②150,000円(専修卒)

【応募資格】①大学卒業 ②専修学校・能開校卒業

普通自動車免許(オートマ限定不可)

【勤務地】久留米市、佐賀市、福岡市(転動有)

【勤務時間】8:30~17:30

【休日】日曜・祝日・土曜(隔週)

問い合わせ先

【担当者】釘崎匠俊【電話】0942-44-1516

【メール】info@kyushuav.co.jp

【HP】http://www.kyushuav.co.jp/



地域社会の発展に貢献できる 電気通信事業者を目指しています

弊社は創業42年、AV(オーディオ・ビジュアル)II音響・映像設備をはじめ、ナースコール、インターホン、電話等のコミュニケーション設備、監視カメラ、自動火災報知機等のセキュリティ設備の設計・施工、及び保守点検等、幅広く対応しています。お客様にとつて最も役に立つ施工を常に考え、社会の通信・安全、安心に貢献する企業をめざしています。



安全会議はいつも全員真剣です



本社

コールセンター事業ほか

株式会社BBネットワークス

□本社住所：久留米市宮ノ陣4丁目29番11号 久留米ビジネスプラザ4階
 □設立：2004年 □従業員数：130名(グループ全体)
 □事業内容：コールセンター事業・法人コンサルティング事業・オート事業

こんな人と働きたい!

常に向上心を持って仕事に取り組める方。自分で考え、自分の意思をきちんとと言える方。今まで何をしてきたかより、これから何をしたいかが明確な方と一緒に働きたいと考えています。



採用情報

【職種】①コールセンター事業 ②法人コンサルティング事業 ③オート事業

【業務内容】①コールセンターにて、光ブロードバンドサービスを個人のお客様にご案内していきます。

②企業に対して、情報通信分野に関するコンサルティング営業を行っていきます。

③お客様に対して、ルノー車のご案内、販売を行っていきます。

【初任給】①②③177,000円~204,000円

【応募資格】①②③大学院卒・大卒・短大卒・専門卒

【勤務地】福岡県内

【勤務時間】事業部により異なる

【休日】会社規定による休日

問い合わせ先

【担当者】人事課/松尾【電話】0120-091-263

【メール】k.matsuo@bizsup.co.jp

【HP】http://www.bb-nws.jp/



お客様の立場に立った、タイムリーな対応で社会の進歩・発展に貢献します

BBNグループは、「常に最先端の商品をスピーディーに安価で提供して、お客様のライフバリューを豊かにすることを」を社是とし、最適な環境(インフラ)を常に提供することにより、顧客の満足と信頼を得て、社会に貢献することを基本方針としております。その方針のもと、「株主」顧客・取引先「社員」等全てのステークホルダーの視点に立った経営を行い、企業価値の最大化を目指しております。



朝礼では、その日何をするかを全員で確認します



休憩中はみんなで雑談タイム! 仕事も遊びも全力です!



歯車専門メーカー 株式会社古賀歯車製作所

代表取締役社長 古賀 俊宏さん
久留米市荒木町荒木 1964-5
TEL 0942-27-3185 / FAX 0942-51-3065

キラリ*久留米
輝く、人・まち。

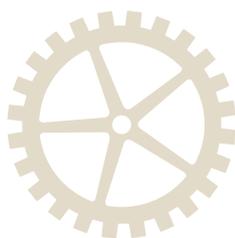
PICK UP
久留米企業

久留米で頑張る企業を紹介！

vol. ③



ラック&ピニオン



歯車が動くとき、 夢は形となり感動を与える。

大正13年、久留米に窯業機械の製造修理業として創業、昭和28年に歯車専門工場となり、昭和60年に株式会社古賀歯車製作所と名称を改めました。

歯車とは、次々に噛み合う歯によって、運動を伝達する機械要素（部品）のことをいいます。工業機器や家電、車など我々の暮らしの中には様々な種類の歯車が使用されています。



先輩方から、若い人材へ…
伝承された高い技術力



品質方針「お客様に喜んでいただける品質の提供」お客様が要求する精度を一つひとつ検査します。

弊社で製作している歯車は、工作機械・周辺機器・多関節ロボット搬送・水門・ゲート開閉器・建設用エレベーター・モノレールなど、あらゆる場面で活躍しており、中には種子島宇宙センターの発射台の一部に使用されているものもあります。

弊社は、ギヤやベベル、ウォームなど様々な種類の歯車を製作しており、中でもラックには特に力を入れており、生産量は国内トップシェアを誇ります。また、これまでの経験、知識、技術の集大成となる自社オリジナル「しんたんはけん浸炭歯研ヘリカルラック（※1）」を平成21年に開発しました。



ベベル(傘歯車)

社内教育等にも力を入れており、技術向上や英会話の勉強会、他社の成功事例をもとにした勉強会など、様々なことを学ぶ自己成長の場を設けています。これは、仕事上の人間関係作りにも役立っており、経営理念である「噛みあいの良い関係づくり」の浸透につながっています。お客様に古賀歯車製作所が必要とされ続けるためにも、常に改善、改革を続けていきます。

古賀歯車製作所に関わる全ての人達に感動と豊かさを与え続けたい。そんな可能性を秘めた人財を求めています。

（※1）「しんたんはけん浸炭歯研ヘリカル(斜めの歯)ラック」を使用する事で、騒音・振動などを減らし、剛性・強度を高めるなど、古賀歯車の技術を駆使して開発した商品



しんたんはけん浸炭歯研ヘリカルラック

【本誌に関するお問い合わせは】

久留米市商工観光労働部政課

TEL 0942-30-9046

FAX 0942-30-9707

✉ rousei@city.kurume.fukuoka.jp